A photograph of four diverse young adults (two men and two women) standing together outdoors at sunset. They are all smiling and looking towards the right. The man on the far left is wearing a dark blue t-shirt. The woman next to him is wearing a light blue ribbed top and a brown cardigan. The woman next to her is wearing a mustard yellow top and a brown cardigan. The man on the far right is wearing a brown and white striped polo shirt. The background shows a beach and the ocean under a warm, orange and yellow sky.

Plan de Compensación

2024

Lo primero  
es lo  
Primero

# Lo primero **es lo** primero

---

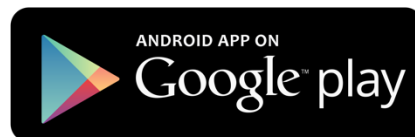
Activa tu **INCOME POSITION**



# Lo primero es lo primero

Activa tu **INCOME POSITION**  
Utiliza las **HERRAMIENTAS**

Descarga la aplicación Partner.Co Share™



Lo primero **es lo primero**

Activa tu  
**INCOME POSITION**

Utiliza las  
**HERRAMIENTAS**

Vende productos a  
**NUEVOS CLIENTES**



# Lo primero es lo primero

Activa tu  
**INCOME POSITION**

Utiliza las  
**HERRAMIENTAS**

Vende productos a  
**NUEVOS CLIENTES**

Alcanza un  
**NIVEL DE NEGOCIO**

Nivel de Negocio	Puntos de Valor (PV)
Activated	200
Business	500
Elite	1000
Ultimate	1500

## Niveles de Negocio

Hay cuatro **NIVELES DE NEGOCIO** y cada nivel tiene un requisito de Puntos de Valor (o volumen).

Cada producto Partner.Co tiene unos Puntos de Valor que sirven para calcular las comisiones.

Nivel de Negocio	Puntos de Valor (PV)
Activated	200
Business	500
Elite	1000
Ultimate	1500

## Niveles de Negocio

Hay cuatro **NIVELES DE NEGOCIO** y cada nivel tiene un requisito de Puntos de Valor (o volumen).

Cada producto Partner.Co tiene unos Puntos de Valor que sirven para calcular las comisiones.

---

Tu Nivel de negocio dependerá del volumen que acumules en tus primeras cuatro semanas de nuestro calendario (las semanas terminan los viernes).

Los asociados acumulan volumen vendiendo o comprando productos Partner.Co.

Nivel de Negocio	Puntos de Valor (PV)
Activated	200
Business	500
Elite	1000
Ultimate	1500



# Niveles de Negocio

Cada Nivel de negocio desbloquea unos beneficios y ventajas **DE POR VIDA**.

Nivel de negocio	Activated	Business	Elite	Ultimate
Requisito de PV	200	500	1000	1500
Líneas	2	3	4	5
Bonos duplicados	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Power Re-Entry™	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
% de Bonus de Nuevo Volumen	15%	20%	25%	30%
Categoría Oro*	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>

\* Excepto EE. UU., Canadá y Japón

# Umbral de Ventas Mínimo

---

Vende o compra 100 PV de productos cada cuatro semanas para mantener el derecho a comisión.



# Período de Calificación

El Plan de compensación de Partner.Co es un plan semanal.

El período de calificación va desde las 00:00 del sábado hasta las 23:59 del viernes.

La suscripción se paga el sábado.

Cada semana se calculan las comisiones de la semana anterior los martes y se pagan los viernes.



# 8 Tipos de Ingresos

INGRESOS INICIALES	INGRESOS RESIDUALES	INGRESOS DE BONOS
<p><b>1</b> Comisiones de Venta</p> <hr/> <p><b>2</b> Bonus de Nuevo Volumen</p>	<p><b>3</b> Comisiones de Base</p>	<p><b>4</b> Bono de Ahorro</p> <hr/> <p><b>5</b> Income Position Bonus</p> <hr/> <p><b>6</b> Bono de Línea de Pago</p> <hr/> <p><b>7</b> Matching Bonus</p> <hr/> <p><b>8</b> Business Rewards</p>

# 8 Tipos de Ingresos

INGRESOS INICIALES	INGRESOS RESIDUALES	INGRESOS DE BONOS
<p><b>1</b> Comisiones de Venta</p> <hr/> <p><b>2</b> Bonus de Nuevo Volumen</p>	<p><b>3</b> Comisiones de Base</p>	<p><b>4</b> Bono de Ahorro</p> <hr/> <p><b>5</b> Income Position Bonus</p> <hr/> <p><b>6</b> Bono de Línea de Pago</p> <hr/> <p><b>7</b> Matching Bonus</p> <hr/> <p><b>8</b> Business Rewards</p>

1

# Comisiones de Venta

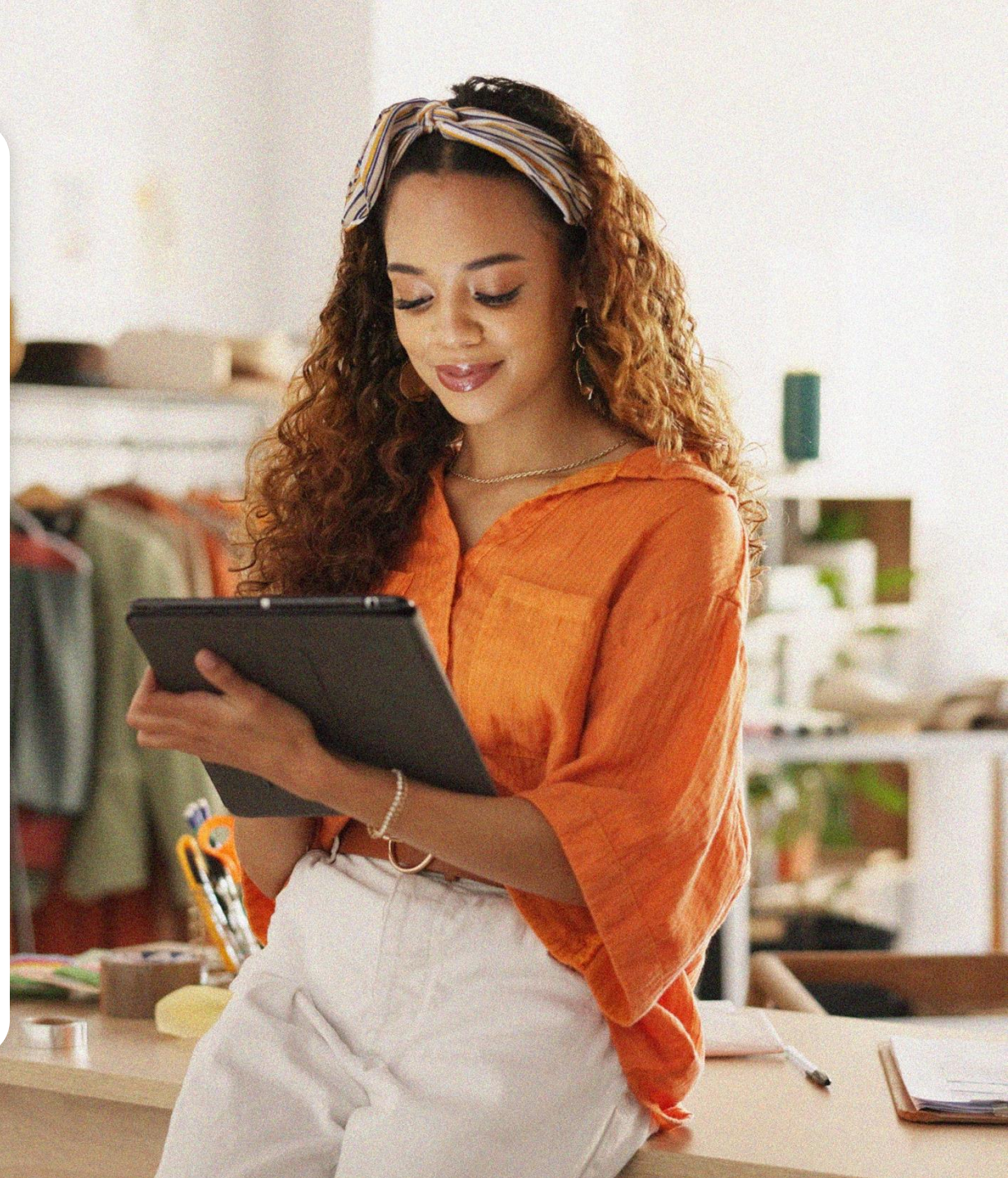
Comparte los productos que te gustan y gana con cada venta

# Comisiones de Venta

---

Vende tus productos Partner.Co favoritos al precio minorista íntegro y gana hasta un 30 % en comisiones de venta cuando tienes una suscripción activa\*.

*\*Esta condición no aplica a España e Italia.*



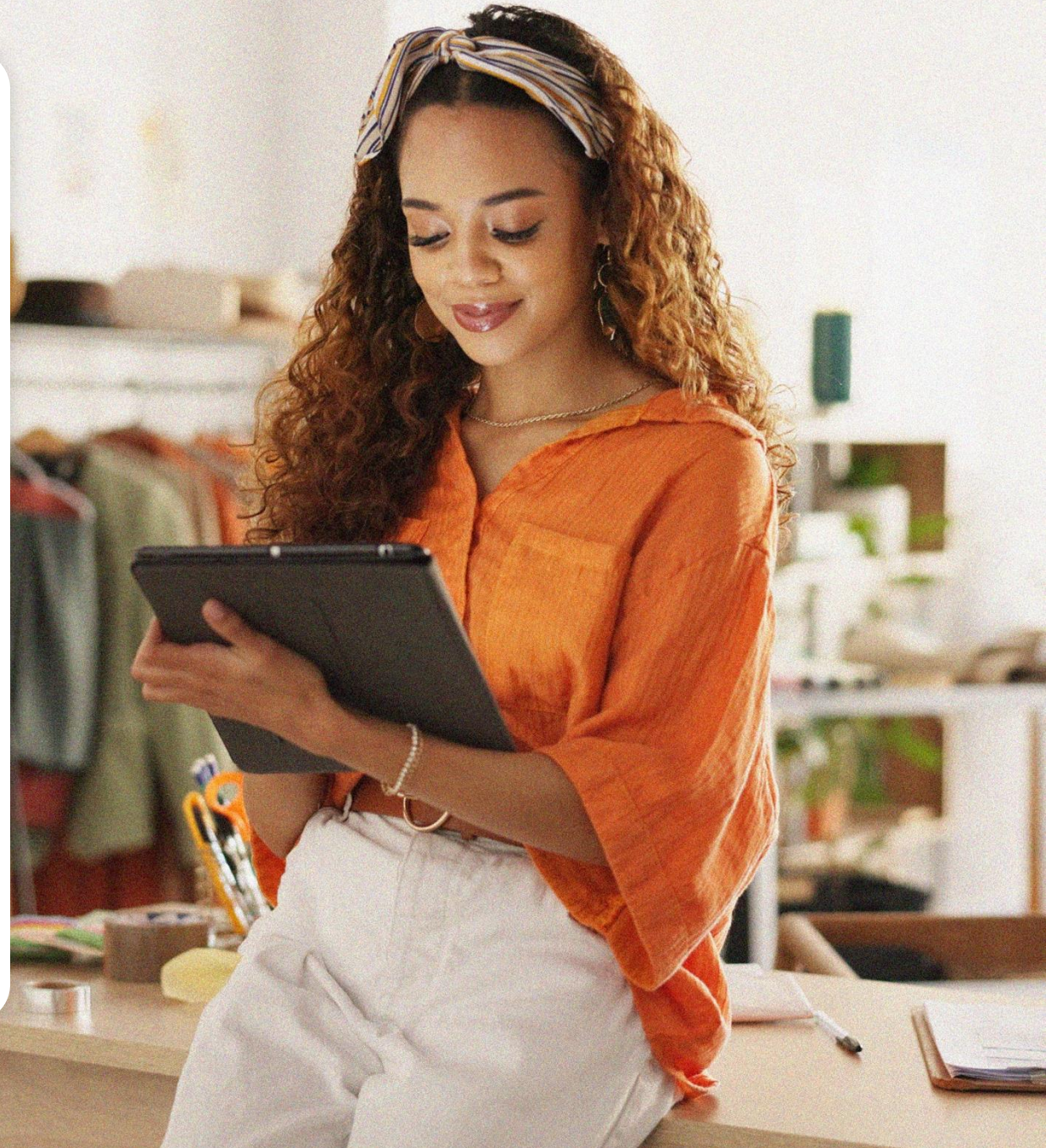
# Comisiones de Venta

---

Tu precio – 70 €

Precio minorista – 100 €

**Comisión de venta – 30 €**



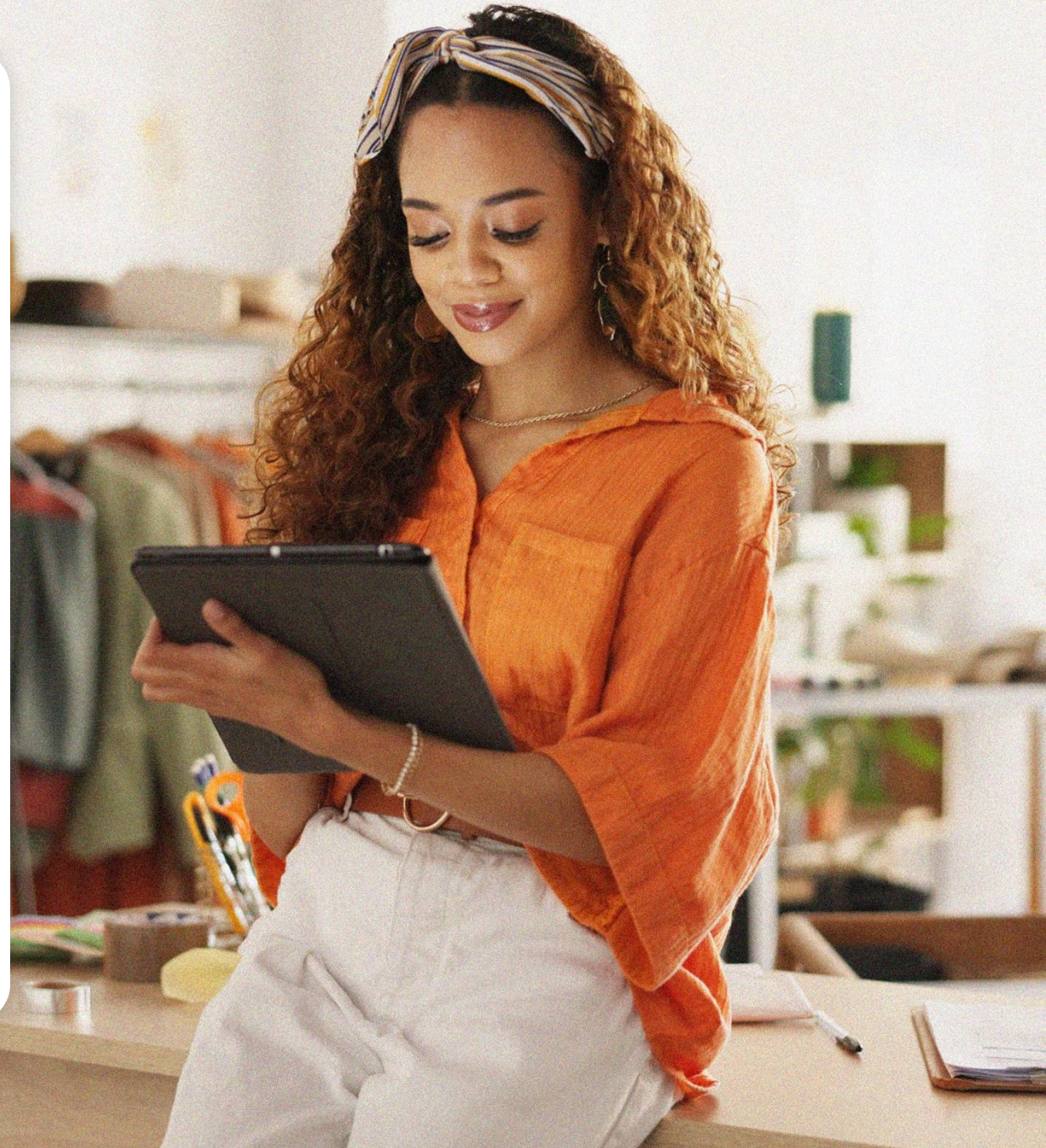


# Comisiones de Venta

---

Comparte tu descuento exclusivo con tus seguidores utilizando Códigos promocionales únicos.

*Nota: cuando vendes con un Código promocional, el margen entre tu precio y el precio minorista se reduce.*



2

## Bonus de Nuevo Volumen\*

Gana con ventas a nuevos clientes

# Bonus de Nuevo Volumen

Bono pagado en compras realizadas por nuevos clientes y Asociados de la marca durante sus primeras cuatro semanas.

Cuanto mayor sea tu Nivel de negocio, mayor será el % que ganes.

Nivel de Negocio	% de BNV
Activated	15%
Business	20%
Elite	25%
Ultimate	30%

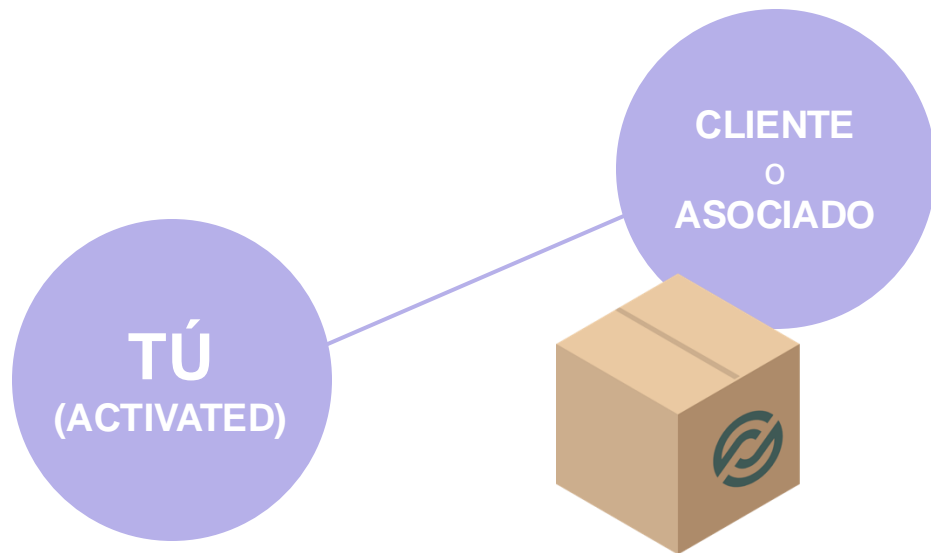
# Bonus de Nuevo Volumen

---



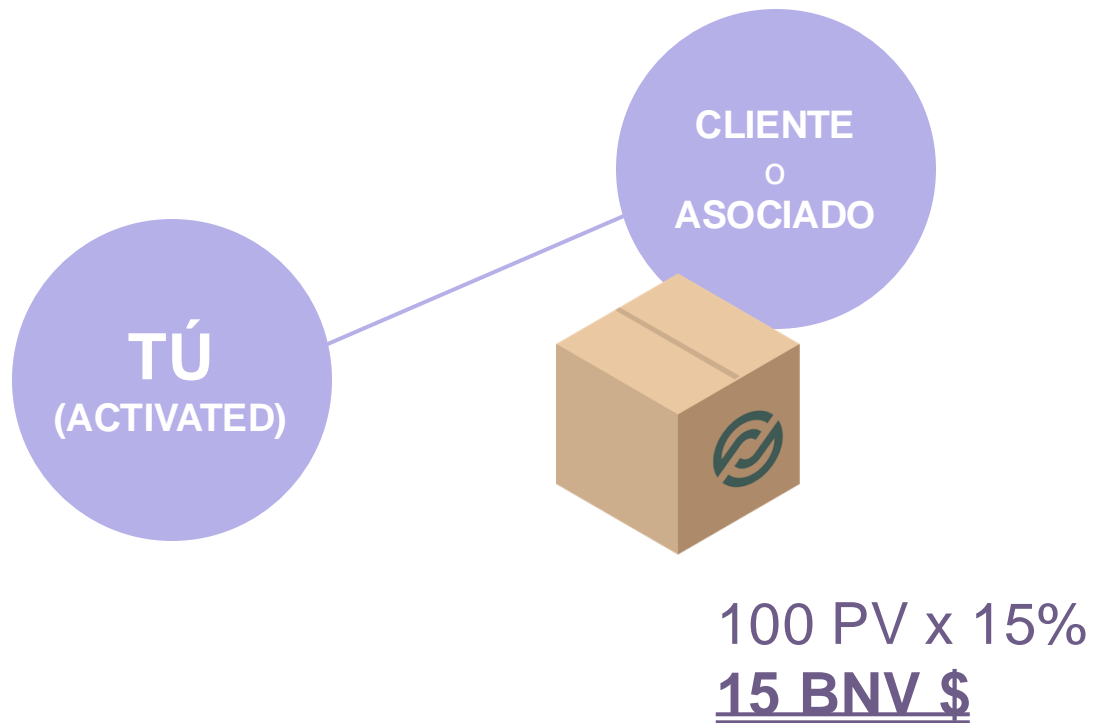
Nivel de Negocio	% de BNV
Activated	15%
Business	20%
Elite	25%
Ultimate	30%

# Bonus de Nuevo Volumen



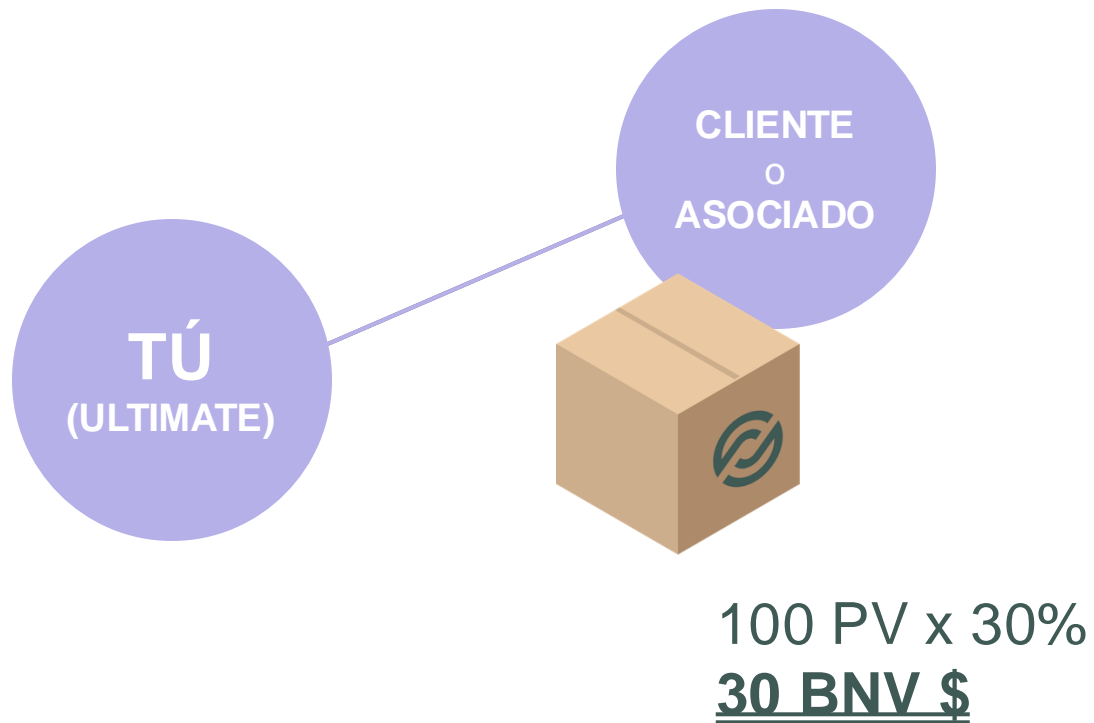
Nivel de Negocio	% de BNV
Activated	15%
Business	20%
Elite	25%
Ultimate	30%

# Bonus de Nuevo Volumen



Nivel de Negocio	% de BNV
Activated	15%
Business	20%
Elite	25%
Ultimate	30%

# Bonus de Nuevo Volumen



Nivel de Negocio	% de BNV
Activated	15%
Business	20%
Elite	25%
Ultimate	30%

# Bonus de Nuevo Volumen

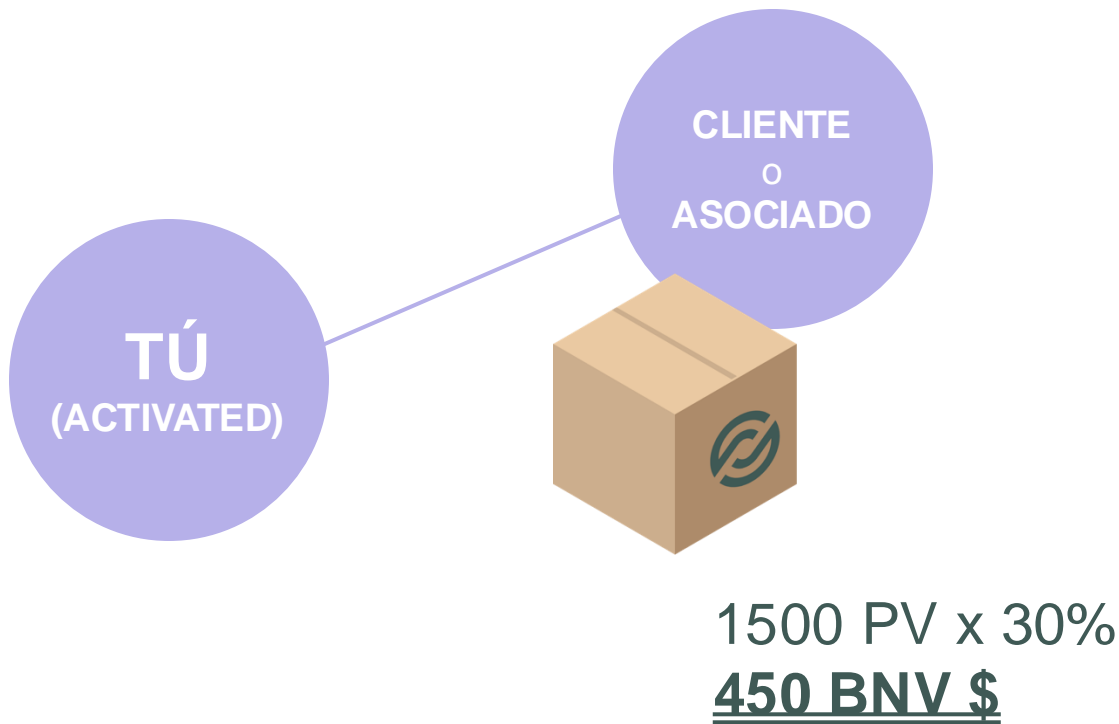
---

Si el volumen comprado por tus Clientes y Asociados de la marca excede tu Nivel de negocio, se te pagará al nivel correspondiente más alto.

Nivel de Negocio	% de BNV
Activated	15%
Business	20%
Elite	25%
Ultimate	30%



# Bonus de Nuevo Volumen



Nivel de Negocio	% de BNV
Activated	15%
Business	20%
Elite	25%
Ultimate	30%

# Bonus de Nuevo Volumen

## RESUMEN

Obtén ingresos de las ventas a nuevos Clientes y Asociados de la marca en sus primeras cuatro semanas.

Cuanto mayor sea tu Nivel de negocio, mayor será el % que ganes.

Vende por encima de tu Nivel de negocio para ganar aún más.

Nivel de Negocio	% de BNV
Activated	15%
Business	20%
Elite	25%
Ultimate	30%

# 8 Tipos de Ingresos

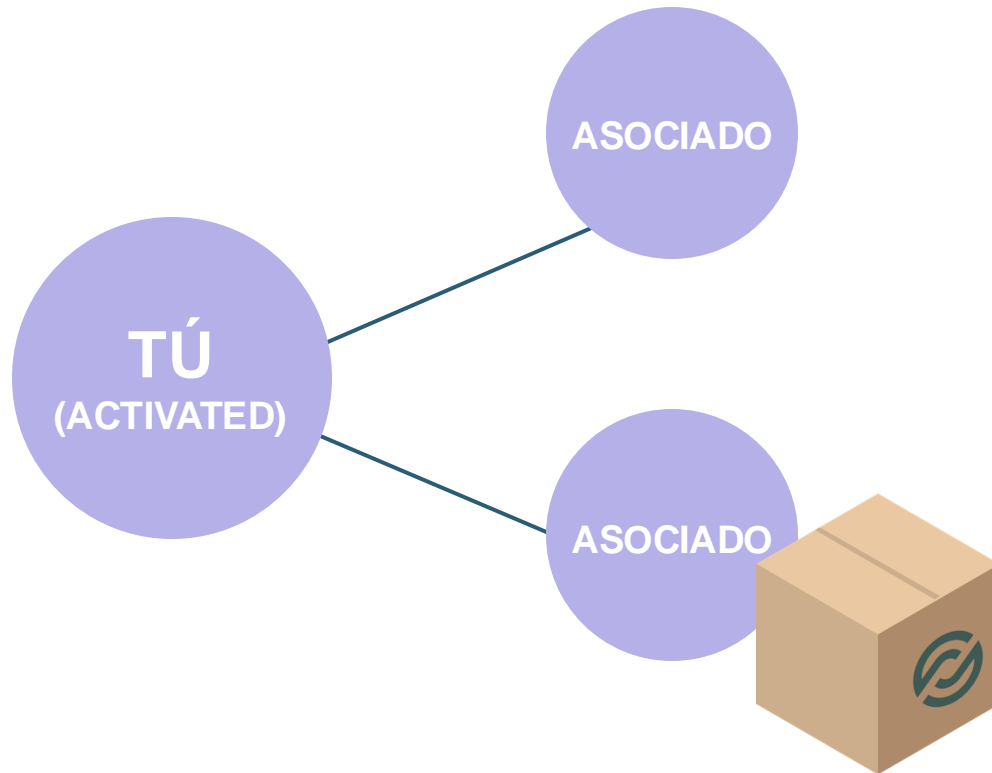
INGRESOS INICIALES	INGRESOS RESIDUALES	INGRESOS DE BONOS
<p>1 Comisiones de venta</p> <hr/> <p>2 Bonus de Nuevo Volumen</p>	<p>3 Comisiones de Base</p>	<p>4 Bono de Ahorro</p> <hr/> <p>5 Income Position Bonus</p> <hr/> <p>6 Bono de Línea de Pago</p> <hr/> <p>7 Matching Bonus</p> <hr/> <p>8 Business Rewards</p>

3

## Comisiones de Base

Gana desarrollando equipos de ventas

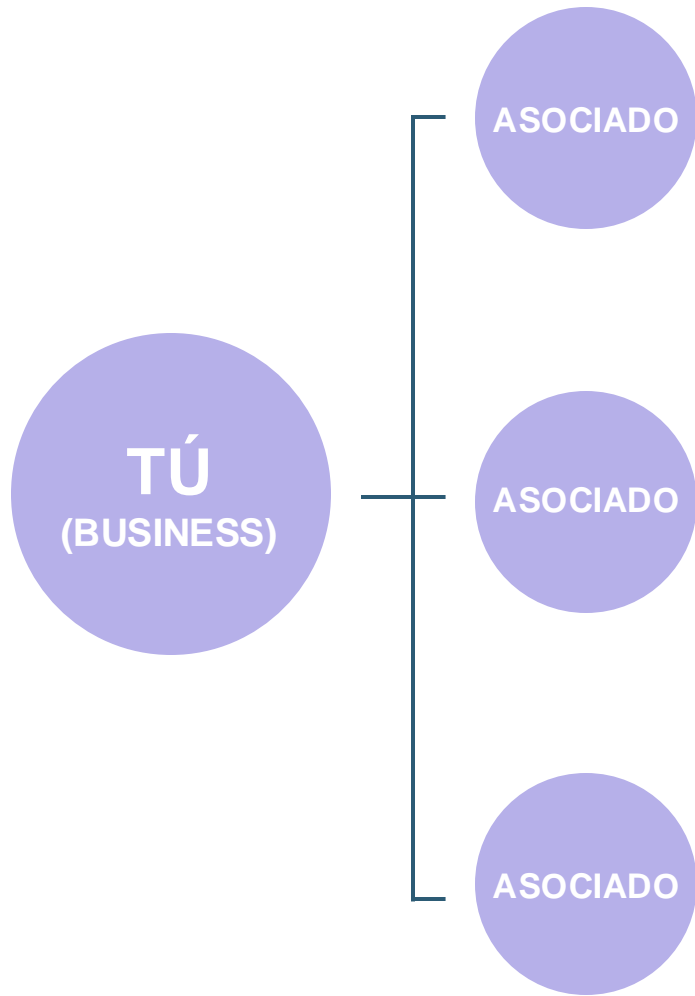
# Comisiones de Base



**TU INCOME POSITION** representa tu lugar en la red de Partner.Co.

Te permite cobrar, semana tras semana.

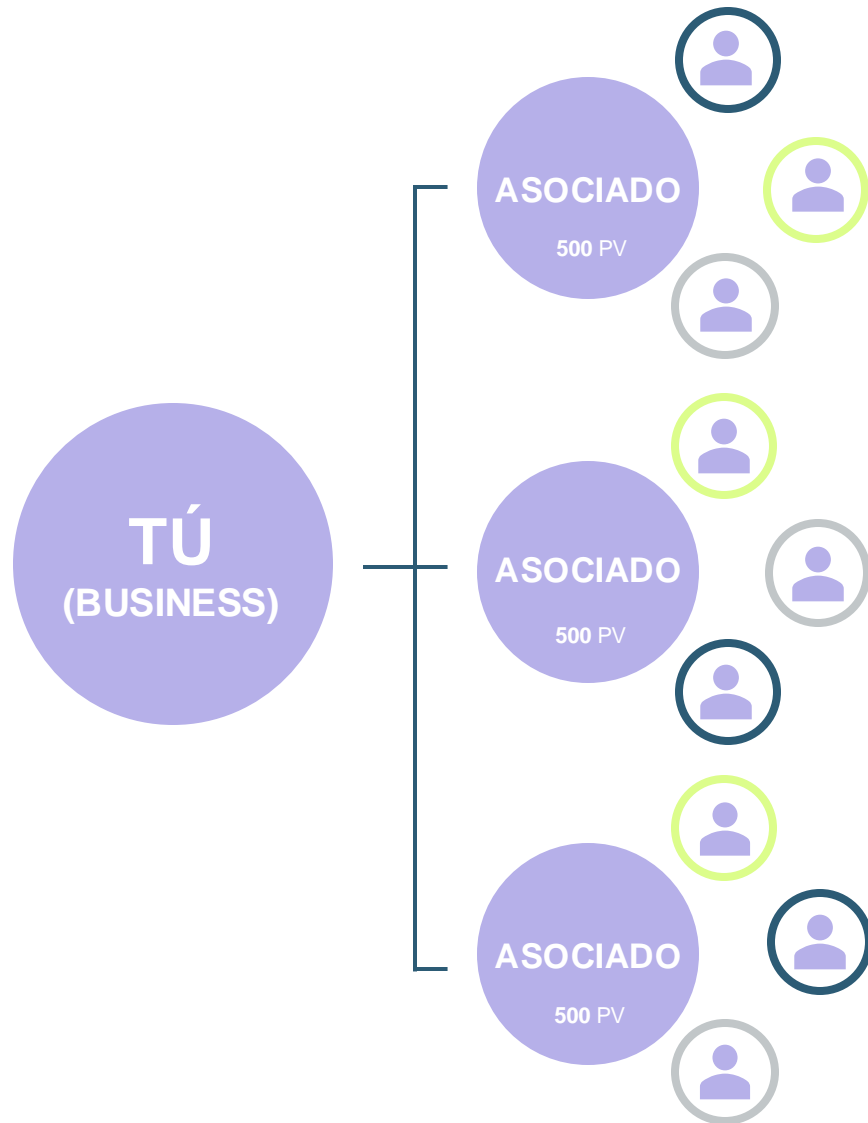
# Ingresos Residuales - Comisiones de Base



A medida que vayas desarrollando **TU EQUIPO** de Asociados de la marca, se colocarán en una línea con una posición abierta.

Puedes añadir nuevos Asociados de la marca a los equipos existentes (desarrollo en profundidad) o colocarlos en nuevas líneas a medida que estén disponibles (desarrollo a lo ancho).

## Ingresos Residuales - Comisiones de Base

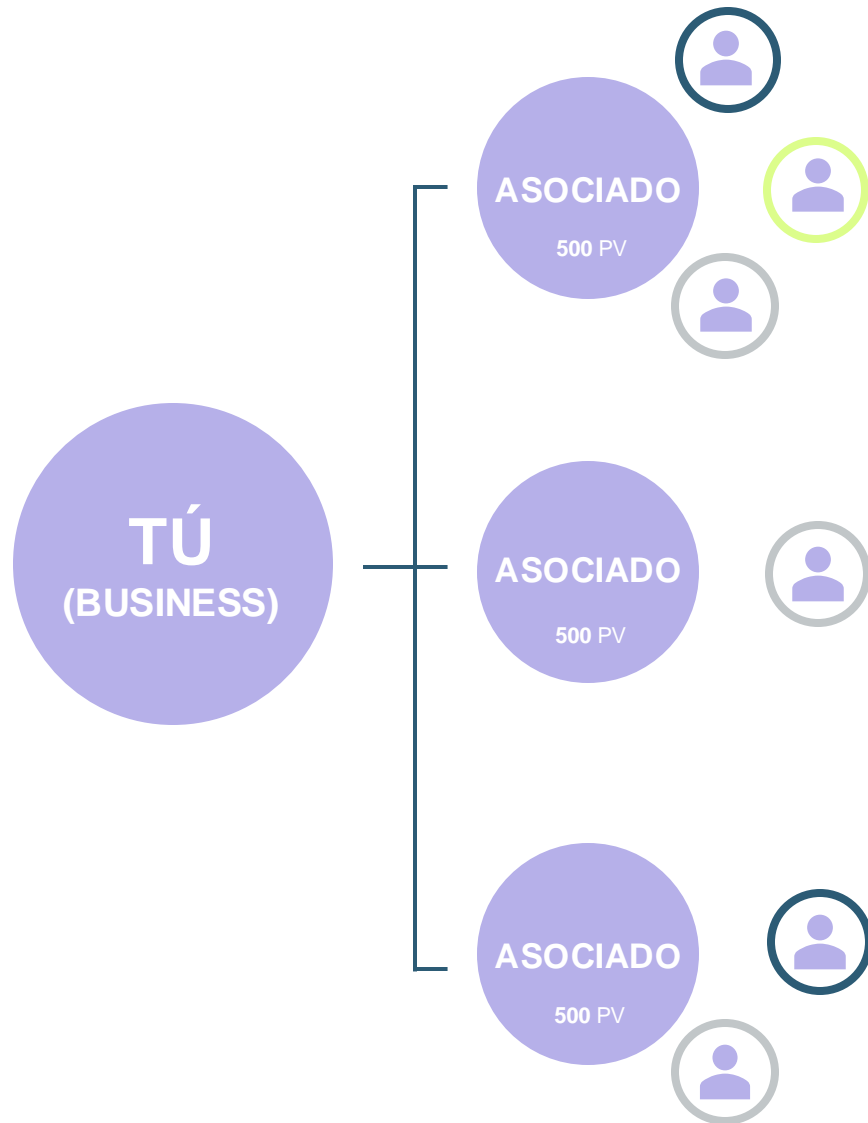


A medida que vayas desarrollando **TU EQUIPO** de Asociados de la marca, se colocarán en una línea con una posición abierta.

Puedes añadir nuevos Asociados de la marca a los equipos existentes (desarrollo en profundidad) o colocarlos en nuevas líneas a medida que estén disponibles (desarrollo a lo ancho).

Cada Asociado de la marca también puede adquirir nuevos clientes, aumentando el volumen de tu equipo de ventas.

## Ingresos Residuales - Comisiones de Base



A medida que vayas desarrollando **TU EQUIPO** de Asociados de la marca, se colocarán en una línea con una posición abierta.

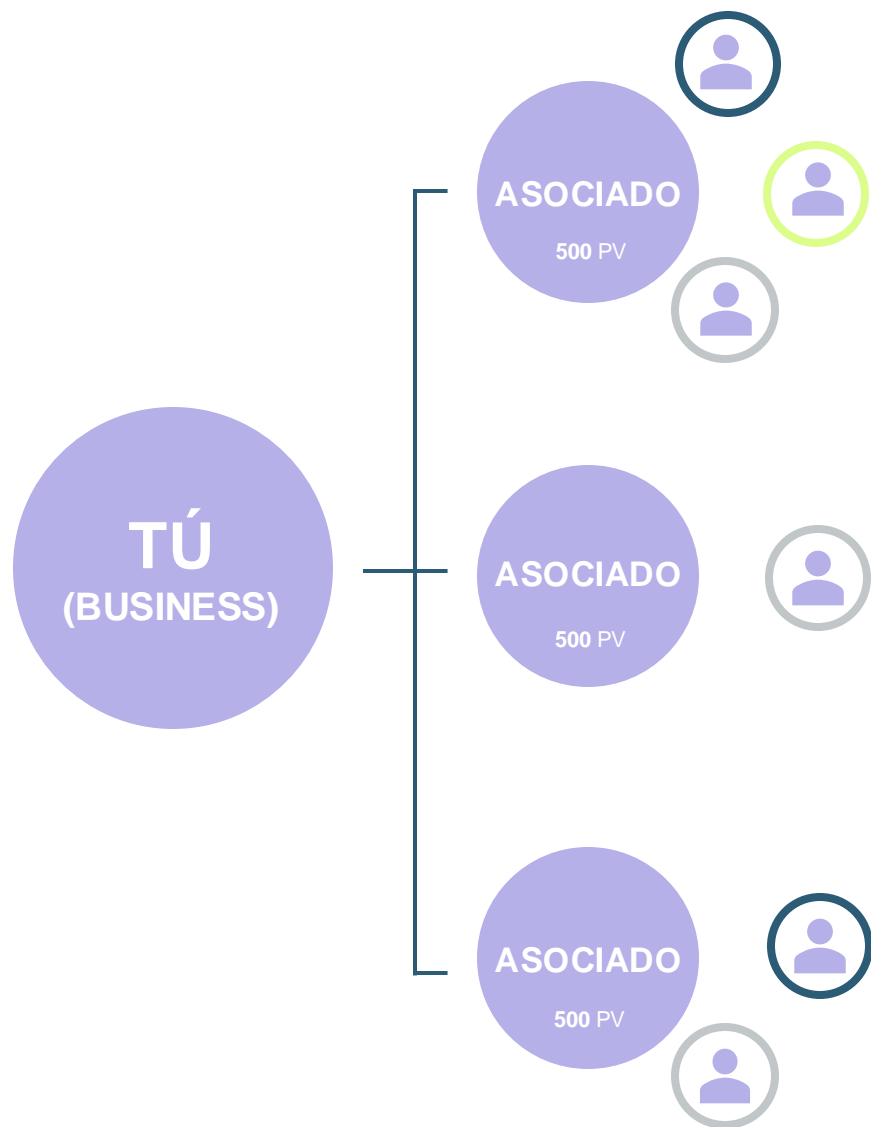
Puedes añadir nuevos Asociados de la marca a los equipos existentes (desarrollo en profundidad) o colocarlos en nuevas líneas a medida que estén disponibles (desarrollo a lo ancho).

Cada Asociado de la marca también puede adquirir nuevos clientes, aumentando el volumen de tu equipo de ventas.

La posibilidad de desarrollo infinito «en vertical» y «en horizontal» está patentada y es exclusiva.



# Ingresos Residuales - Comisiones de Base



<<< **Línea de Poder**  
2000 PV

<<< **Línea de Pago**  
1000 PV

<<< **Línea de Pago**  
1500 PV

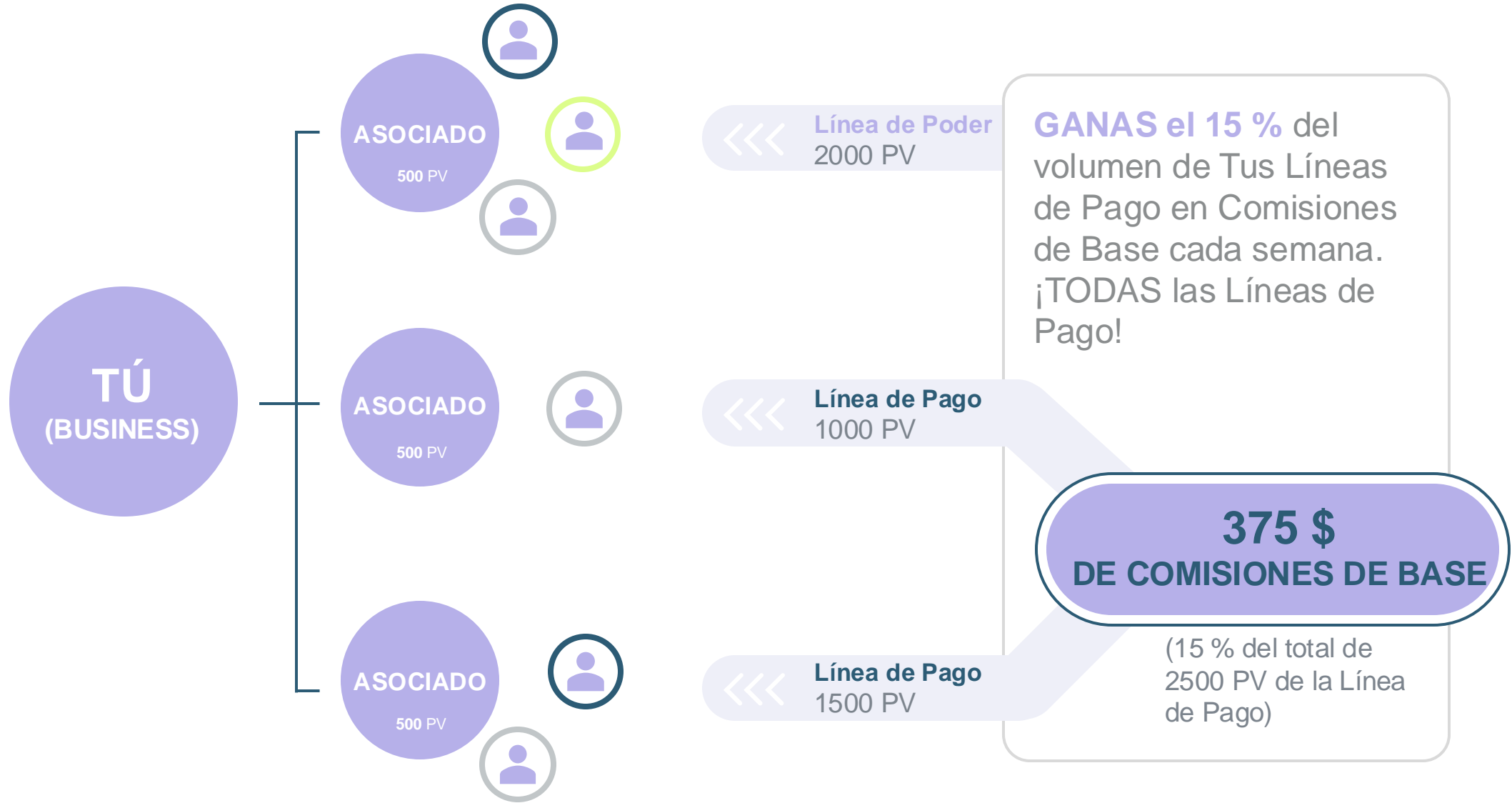
## LÍNEAS DE PODER Y LÍNEAS DE PAGO

Las ventas de tus equipos se van acumulando a lo largo de la semana.

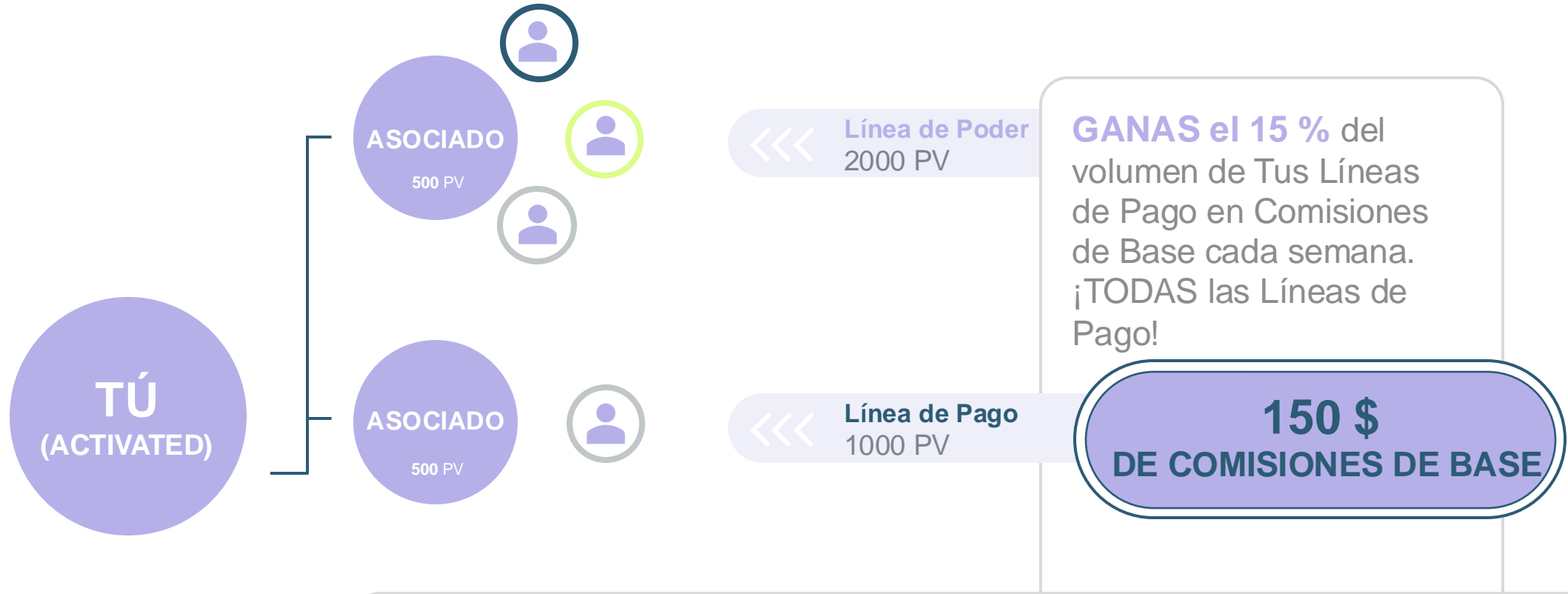
La línea con mayor volumen se llama «Línea de Poder».

El resto de líneas se denomina «Líneas de Pago» (no hay límite en la cantidad de Líneas de Pago que puedes desarrollar).

# Ingresos Residuales - Comisiones de Base



# Ingresos Residuales - Comisiones de Base



**VOLUMEN DE CARRY-OVER**

A medida que se van pagando las Comisiones de Base, ese volumen se elimina tanto de las Líneas de Pago como de las Líneas de Poder.

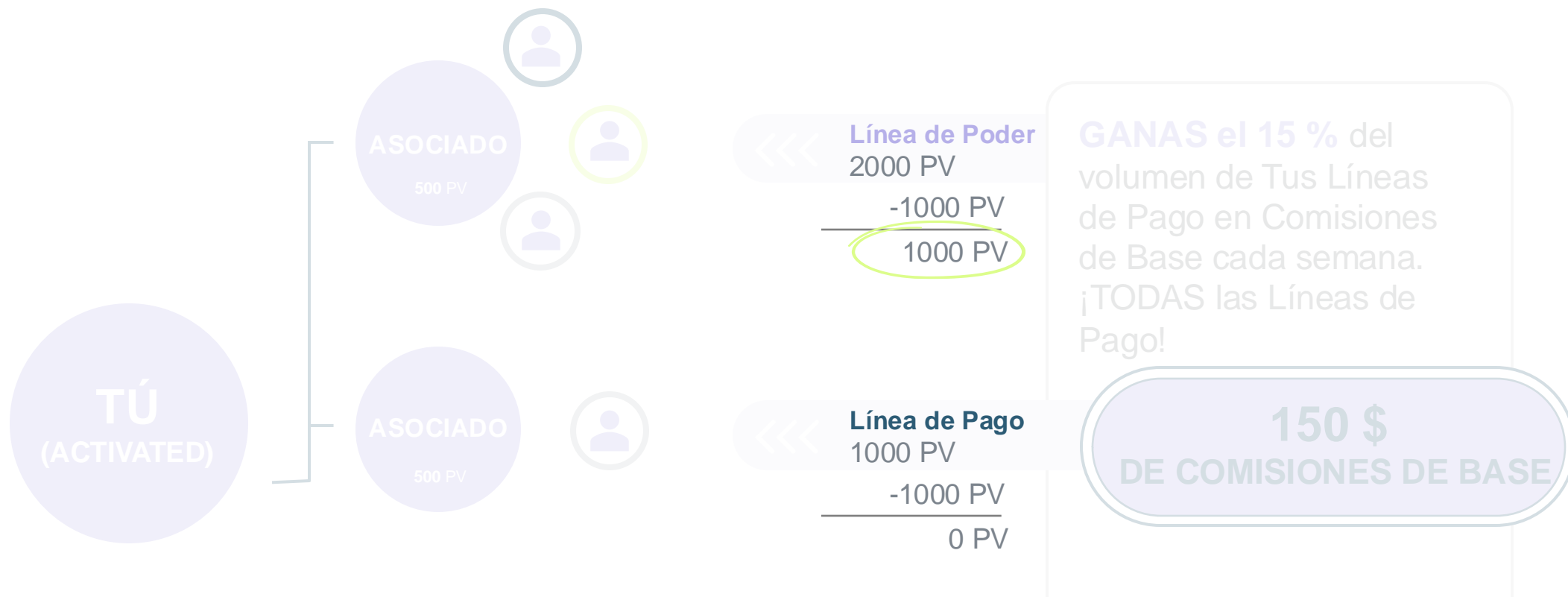
# Ingresos Residuales - Comisiones de Base



**VOLUMEN DE CARRY-OVER**

A medida que se van pagando las Comisiones de Base, ese volumen se elimina tanto de las Líneas de Pago como de las Líneas de Poder.

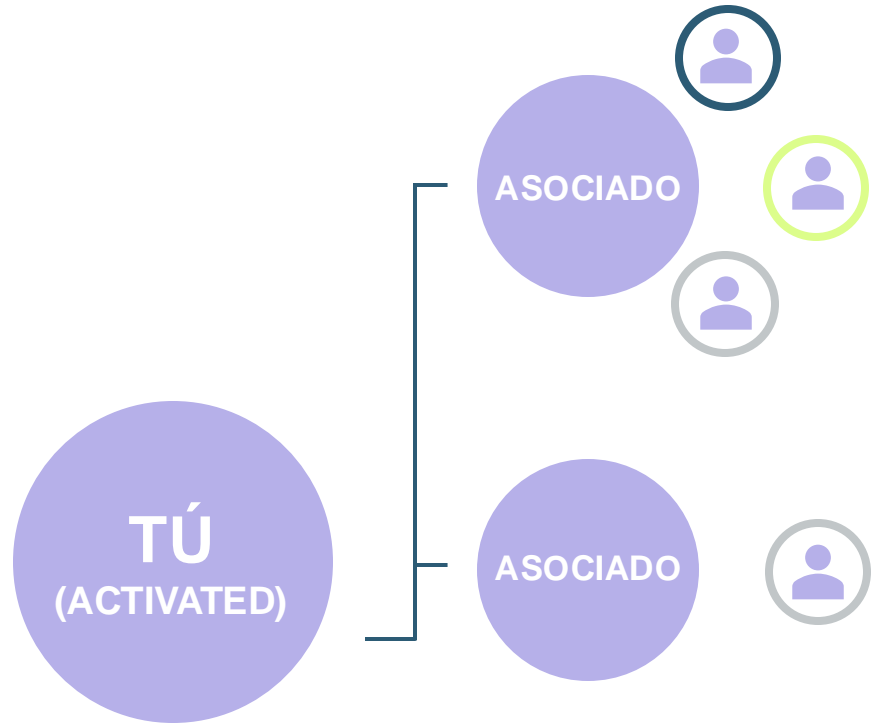
# Ingresos Residuales - Comisiones de Base



**VOLUMEN DE CARRY-OVER**

Cualquier volumen que quede en la Línea Power se transferirá a la semana siguiente. El Volumen de carry-over se suma al nuevo volumen para calcular tus Comisiones de Base.

# Ingresos Residuales - Comisiones de Base

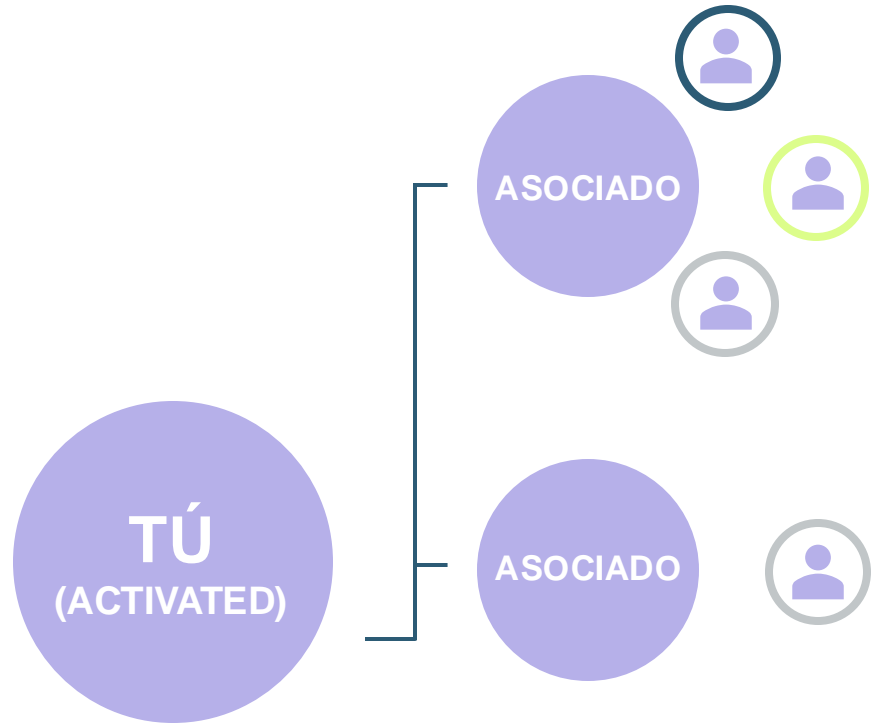


Línea de Poder

<<< Línea de Pago

Cada Línea de Pago puede pagar hasta 2000 \$USD (13,334 PV) cada semana.

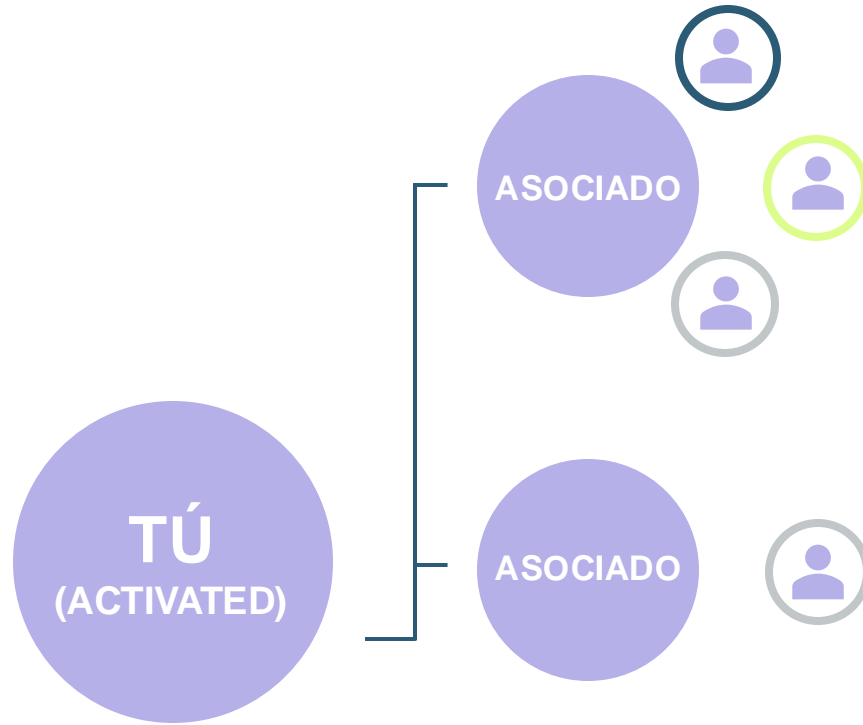
# Ingresos Residuales - Comisiones de Base



## RESUMEN

Las Comisiones de Base son el 15 % del volumen generado por todas las Líneas de Pago, hasta 2000 \$USD por Línea de Pago, por semana.

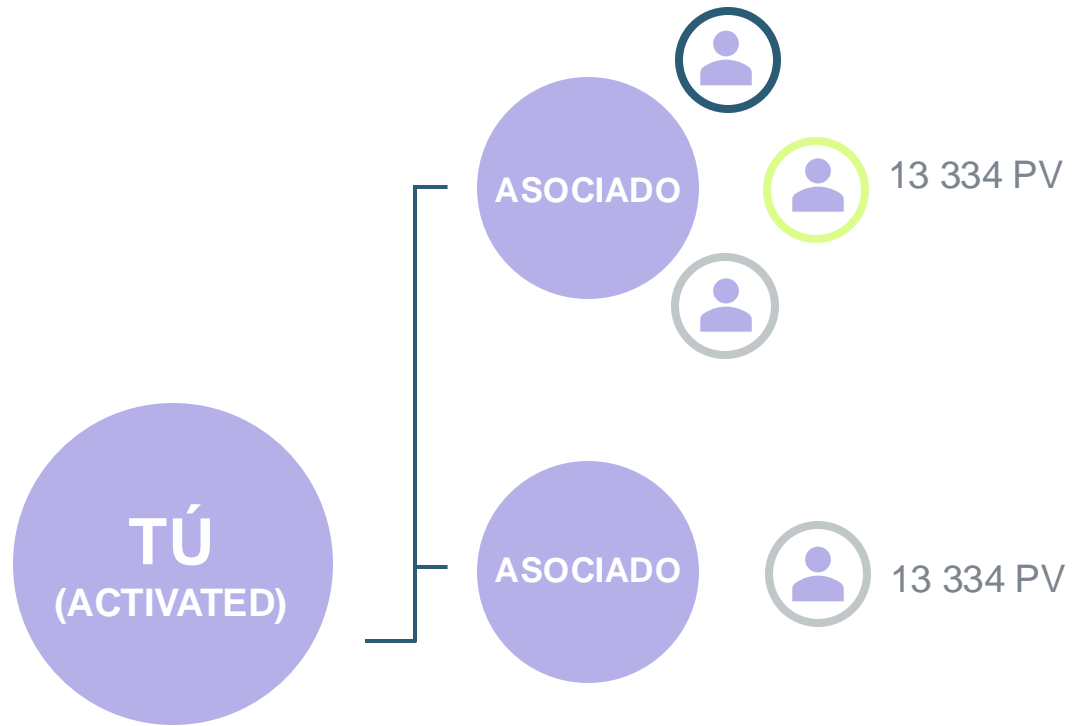
Cualquier diferencia restante se transfiere al siguiente Período de Comisiones.



## Optimización

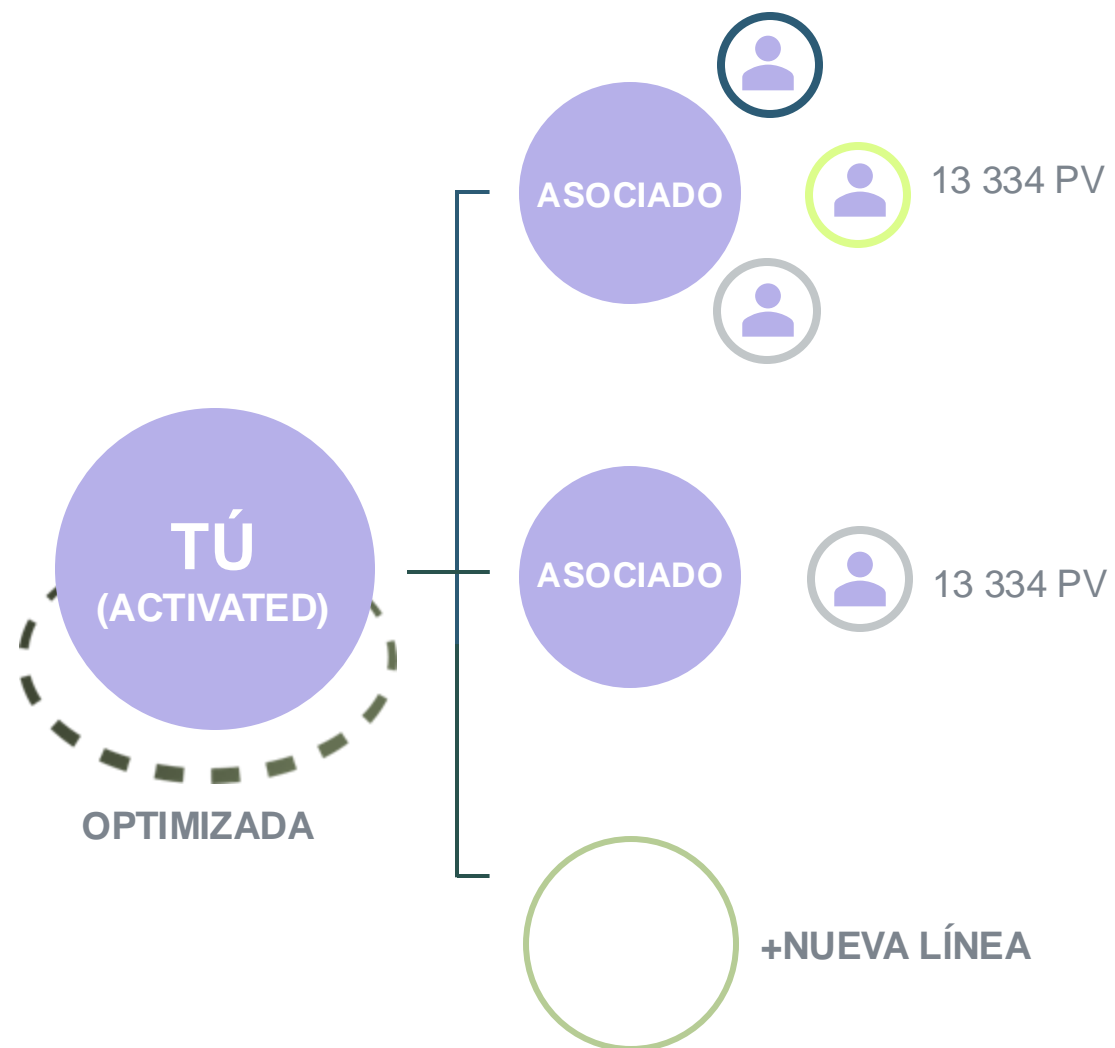


# Ingresos Residuales - Comisiones de Base - Optimización



Cuando el volumen de ventas alcanza los 13 334 PV (2000 \$) en dos o más líneas en una semana, tu Income Position se **OPTIMIZA**.

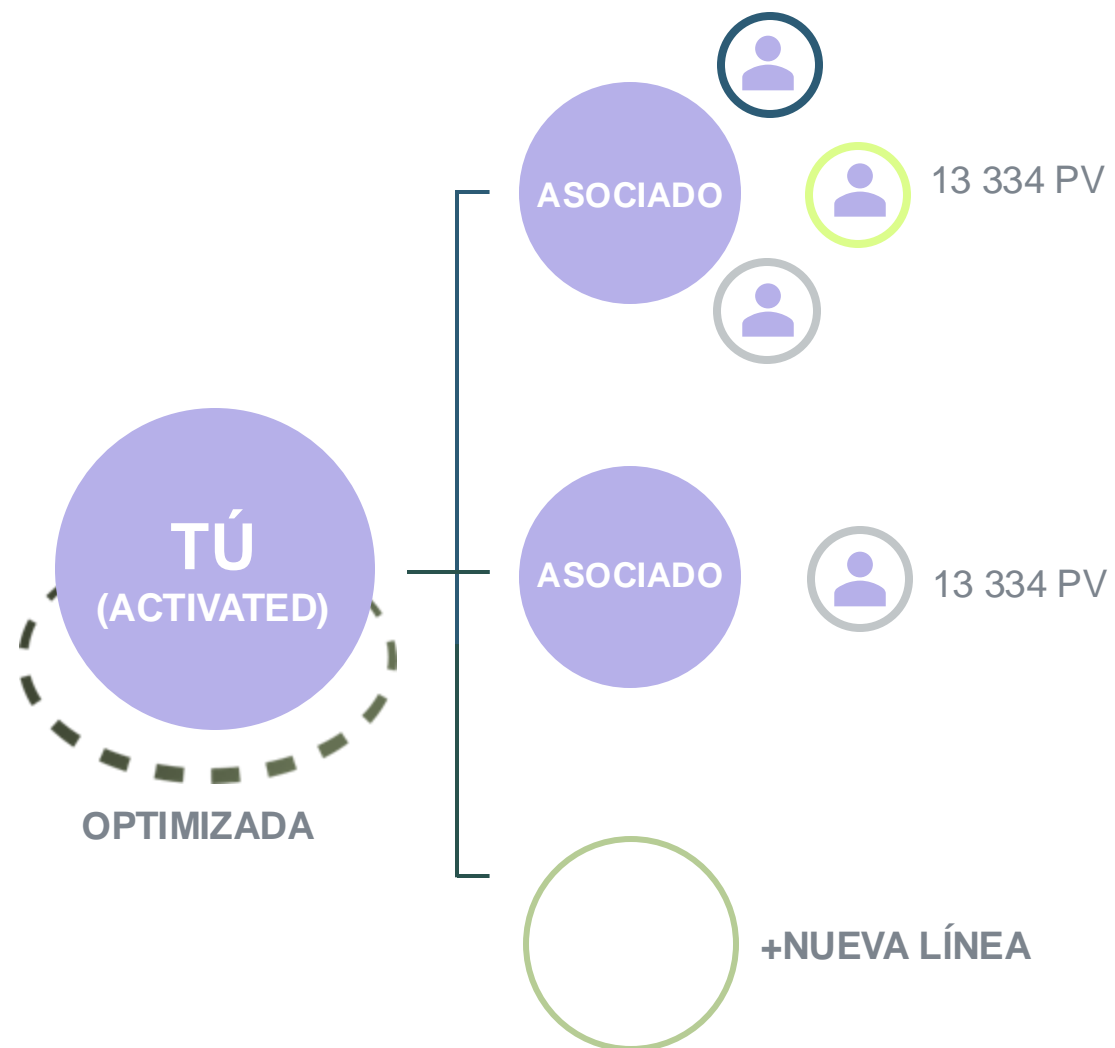
# Ingresos Residuales - Comisiones de Base - Optimización



Quando el volumen de ventas alcanza los 13 334 PV (2000 \$) en dos o más líneas en una semana, tu Income Position se **OPTIMIZA**.

Esto produce una NUEVA Línea y una Nueva Income Position (llamada Re-Entry).

# Ingresos Residuales - Comisiones de Base - Optimización

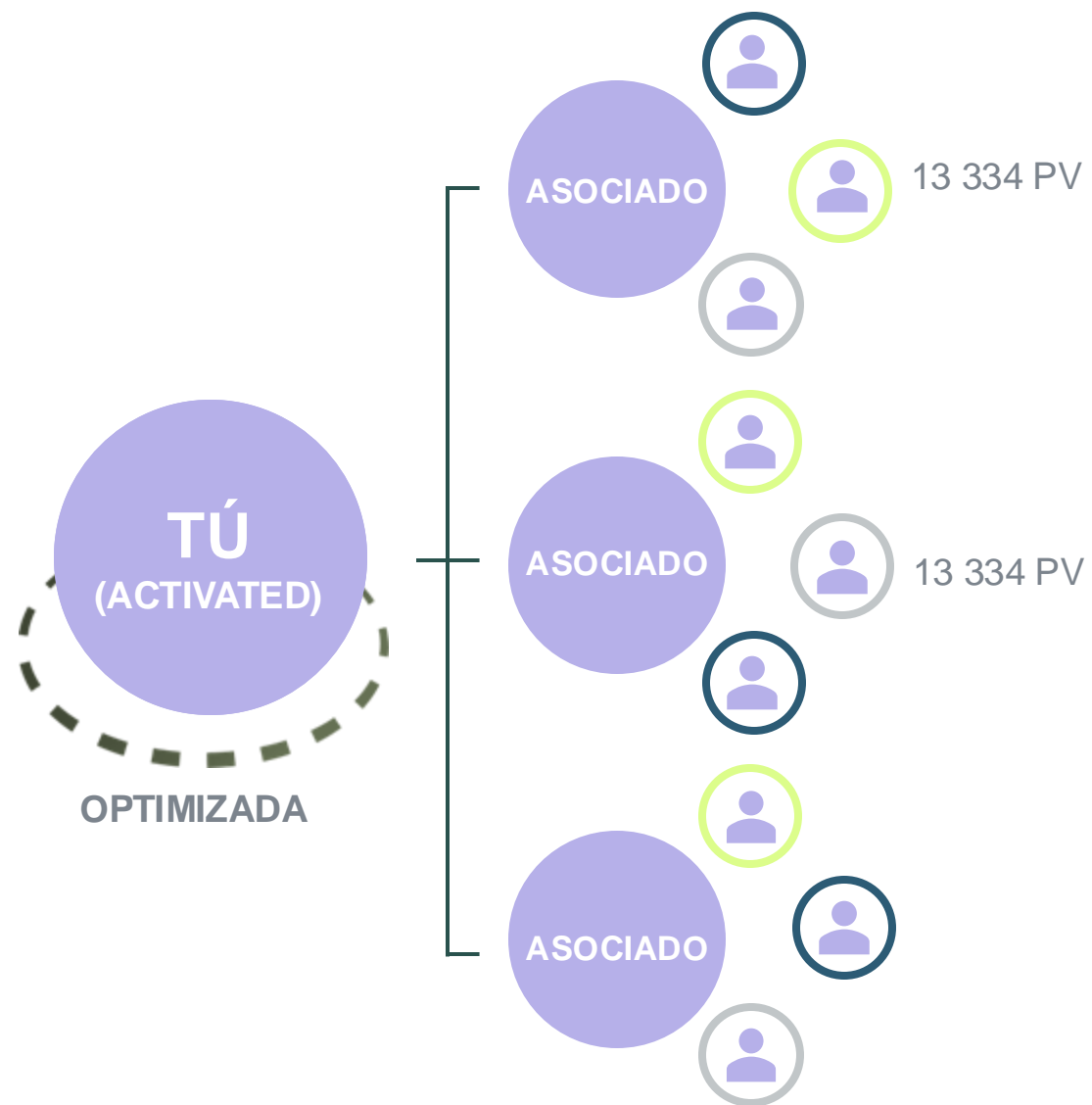


¡Puedes comenzar a desarrollar la nueva línea al **instante!**

¡**No hay límite** para la cantidad de líneas que puedes desarrollar!

A esto se le llama desarrollo a lo ancho.

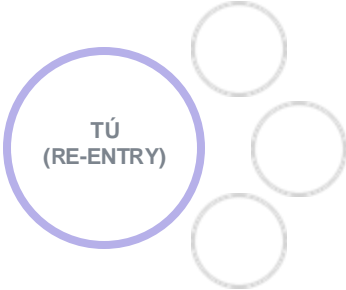
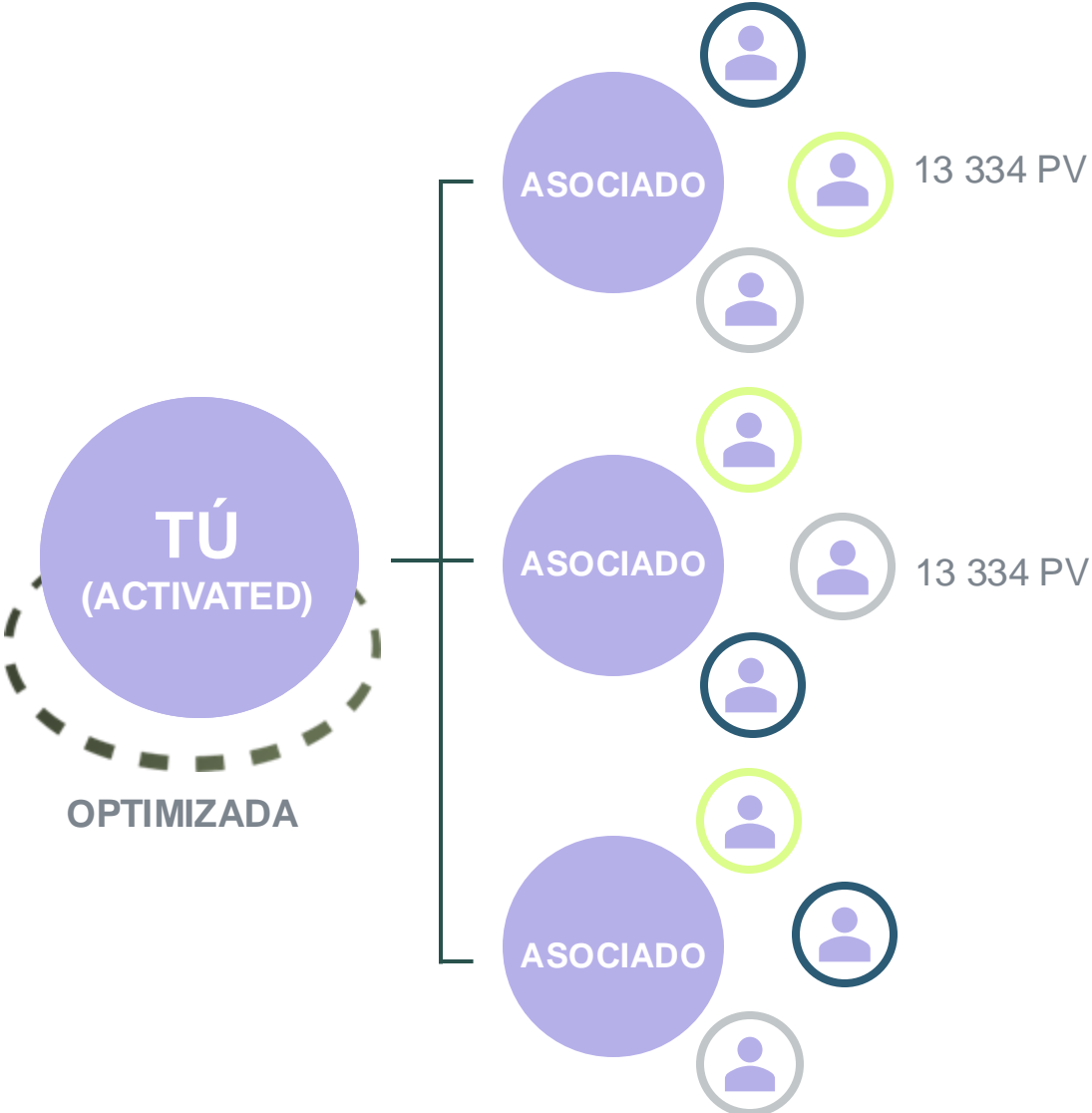
# Ingresos Residuales - Comisiones de Base - Optimización



Las nuevas Income Positions se pueden colocar en cualquier lugar debajo de la Línea de Pago optimizada. Las nuevas Income Positions no se pueden colocar debajo de la Línea Power.

A esto se le llama **Re-Entry**.

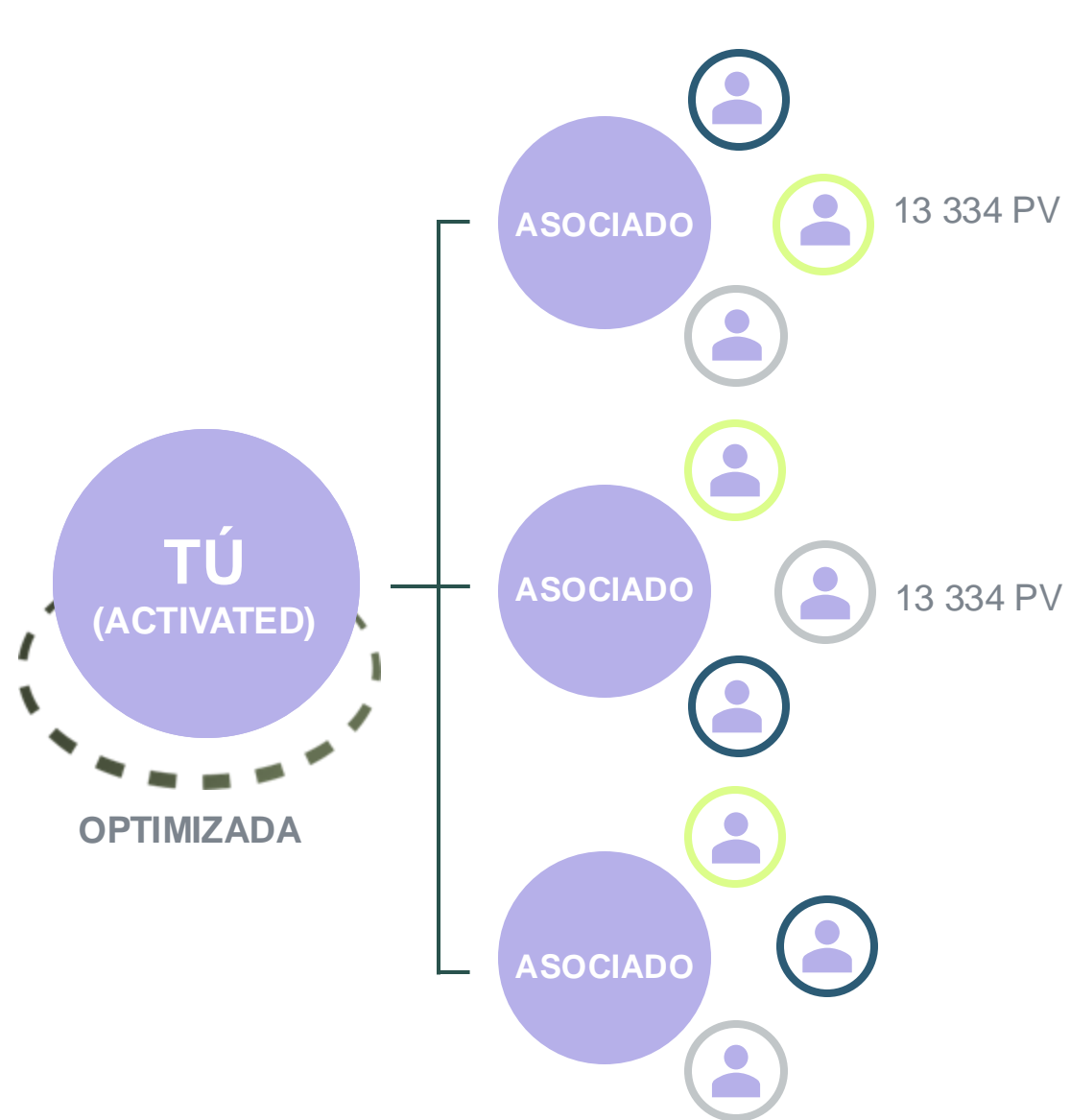
# Ingresos Residuales - Comisiones de Base - Optimización



El Re-Entry se utiliza para desarrollar estratégicamente con los miembros del equipo existente, creando nuevas income positions y desarrollando nuevos equipos juntos.

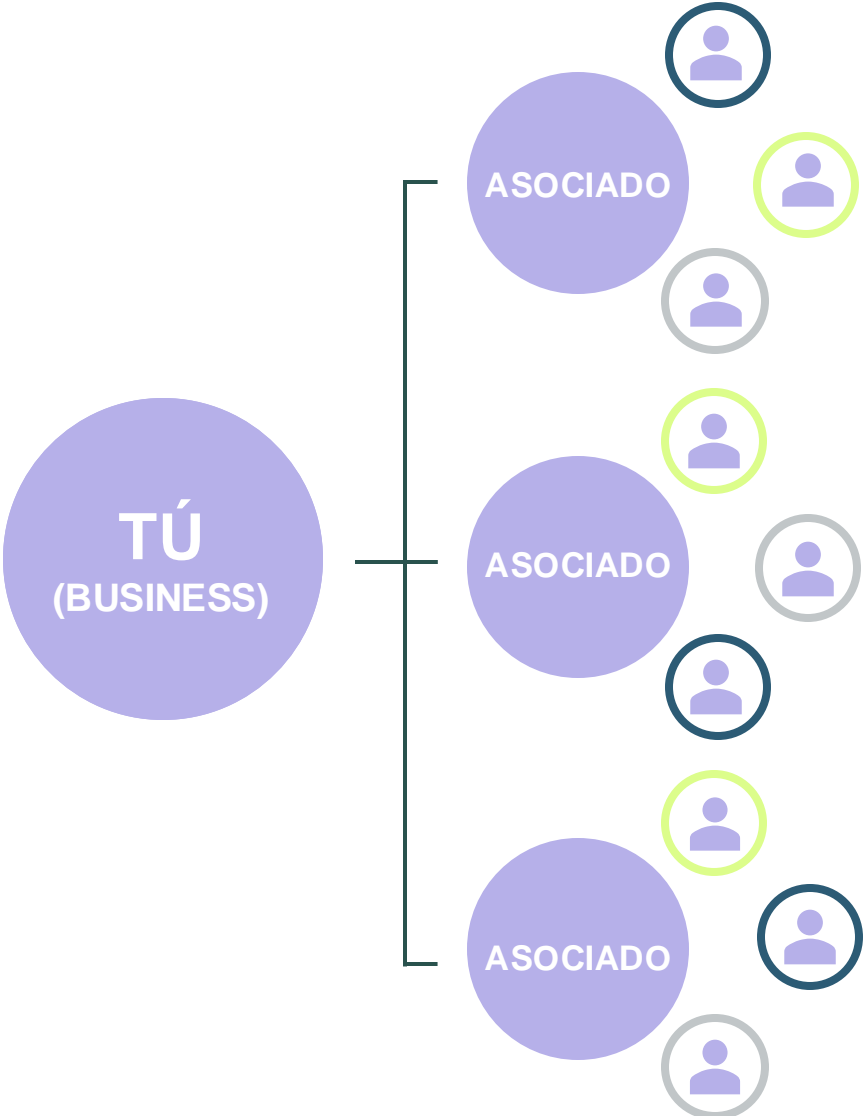
A esto se le llama desarrollo en profundidad.

# Ingresos Residuales - Comisiones de Base - Optimización



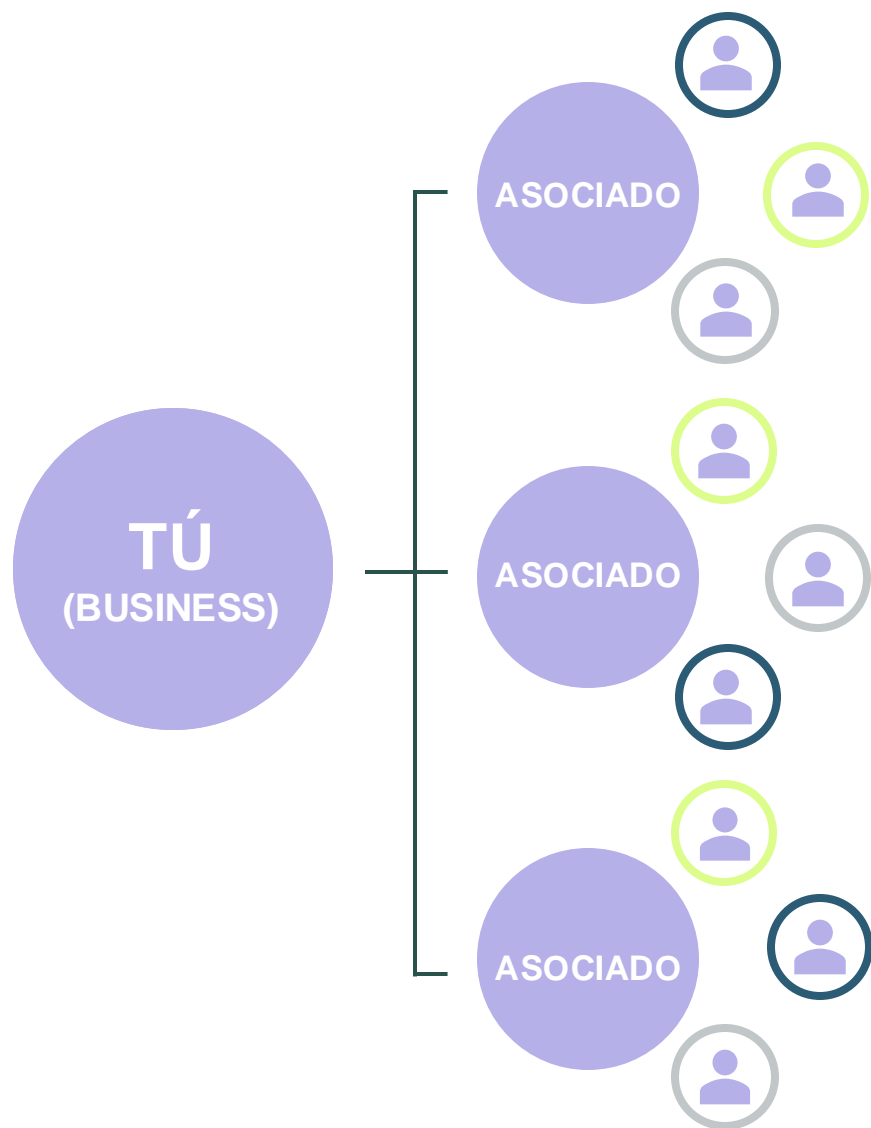
El Re-Entry se utiliza para desarrollar estratégicamente con los miembros del equipo existente, creando nuevas income positions y desarrollando nuevos equipos juntos.

A esto se le llama desarrollo en profundidad.



# Autobalance

# Ingresos Residuales - Comisiones de Base - Autobalance



Cuando tienes más de 100 PV de pedidos personales y de clientes (¡la cantidad que necesitas para mantener el derecho a comisión!), equilibramos el volumen adicional entre tus líneas para maximizar tu pago. Si no estás en tu semana de devengo, todo el volumen de pedidos personales y de Clientes se equilibra automáticamente.

Eso significa que puedes ganar Comisiones minoristas y de Base sobre el mismo volumen.

**EL AUTOBALANCE** se realiza automáticamente para ti.



# 8 Tipos de Ingresos

INGRESOS INICIALES	INGRESOS RESIDUALES	INGRESOS DE BONOS
<p>1 Comisiones de venta</p> <hr/> <p>2 Bonus de Nuevo Volumen</p>	<p>3 Comisiones de Base</p>	<p>4 Bono de Ahorro</p> <hr/> <p>5 Income Position Bonus</p> <hr/> <p>6 Bono de Línea de Pago</p> <hr/> <p>7 Matching Bonus</p> <hr/> <p>8 Business Rewards</p>

4

# Bono de Ahorro

Dinero extra para ti

# Bono de Ahorro

Una vez que ganes 250\$ o más en Comisiones de Base en una semana, ingresarás un 15 % **ADICIONAL** en una cuenta de ahorro.

≥ 250\$ COMISIONES DE BASE EN UNA SEMANA

AHORRA UN **15%**



Comisiones de Base:  
2000 \$ X 15 %

←←← BONO DE AHORRO DE 300 \$

(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

# Bono de Ahorro

Tu **BONO DE AHORRO** continuará ahorrando hasta 500 \$ cada semana mientras sigas teniendo derecho a comisión.

$\geq 250\$$  COMISIONES DE BASE EN UNA SEMANA

AHORRA UN **15%**



Comisiones de Base:  
2000 \$ X 15 %

«« BONO DE AHORRO DE 300 \$

(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

# Bono de Ahorro

Una vez que tengas 10 000 \$ en tu caja fuerte, tu Bono de Ahorro se te pagará ¡**TODO A LA VEZ!**

≥ 250\$ COMISIONES DE BASE EN UNA SEMANA

AHORRA UN **15%**



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

# Bono de Ahorro

Después de tu gran día de pago, los Bonos de Ahorro se pagan cada cuatro semanas, hasta **500 \$ POR SEMANA.**

$\geq 250\$$  COMISIONES DE BASE EN UNA SEMANA

AHORRA UN **15%**



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

# Bono de Ahorro

¿Cómo vas a utilizar TÚ  
tus **2000 \$ EXTRA**  
cada mes?

≥ 250\$ COMISIONES  
DE BASE EN  
UNA SEMANA

AHORRA  
UN **15%**



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

5

# Income Position Bonus

Gana por desarrollar y liderar nuevos equipos en profundidad



# Income Position Bonus

---

Reservamos el 2 % de los PV de producto mundial en un fondo de **BONO POR INCOME POSITION**.

Por cada Income Position que optimices (2 líneas con al menos 13 334 de PV totales), gana participaciones del bono.

(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)



# Income Position Bonus

¡Cuantas más Income Positions optimices en una semana, más participaciones obtendrás **EXPONENCIALMENTE!**

El Bono por Income Position es una de las formas más potentes de generar ingresos residuales exponenciales.

Esto significa básicamente que ganas dinero EXTRA sin hacer trabajo EXTRA.

(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)



# Income Position Bonus

Cada Participación de las IP tiene una media de 250 \$

1 IP optimizada	2 participaciones = <b>500 \$</b>
2 IPs optimizada	2 + 4 = 6 participaciones = <b>1500 \$</b>
3 IPs optimizada	2 + 4 + 6 = 12 participaciones = <b>3000 \$</b>
4 IPs optimizada	2 + 4 + 6 + 8 = 20 participaciones = <b>5000 \$</b>
5 IPs optimizada	2 + 4 + 6 + 8 + 10 = 30 participaciones = <b>7500 \$</b>
6 IPs optimizada	2 + 4 + 6 + 8 + 10 + 12 = 42 participaciones = <b>10 500 \$</b>
7 IPs optimizada	2 + 4 + 6 + 8 + 10 + 12 + 14 = 56 participaciones = <b>14 000 \$</b>
8 IPs optimizada	2 + 4 + 6 + 8 + 10 + 12 + 14 + 16 = 72 participaciones = <b>18 000 \$</b>

(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)



6

## Bono de Línea de Pago

Gana por desarrollar y liderar nuevos equipos a lo ancho

# Bono de Línea de Pago

---

Al igual que el Bono por Income Position, destinamos otro 1 % de los PV de producto mundial a un fondo de Bono por Línea de Pago.

Cada Línea de Pago optimizada en una semana, después de tus dos primeras Líneas de Pago, hace que obtengas participaciones del bono.

Así que, de nuevo, ¡dinero extra sin trabajo extra!

(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)



# Bono de Línea de Pago

¡Cuantas más líneas añadidas optimices en una semana, más participaciones obtendrás **EXPONENCIALMENTE!**



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

# Bono de Línea de Pago

Cada participación de LP supone aproximadamente 400 \$

1 PL más optimizada	2 participaciones = <b>\$800</b>
2 PLs más optimizadas	2 + 4 = 6 participaciones = <b>\$2400</b>
3 PLs más optimizadas	2 + 4 + 6 = 12 participaciones = <b>\$4800</b>
4 PLs más optimizadas	2 + 4 + 6 + 8 = 20 participaciones = <b>\$8000</b>
5 PLs más optimizadas	2 + 4 + 6 + 8 + 10 = 30 participaciones = <b>\$12 000</b>
6 PLs más optimizadas	2 + 4 + 6 + 8 + 10 + 12 = 42 participaciones = <b>\$16 800</b>
7 PLs más optimizadas	2 + 4 + 6 + 8 + 10 + 12 + 14 = 56 participaciones = <b>\$22 400</b>
8 PLs más optimizadas	2 + 4 + 6 + 8 + 10 + 12 + 14 + 16 = 72 participaciones = <b>\$28 800</b>

(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)



7

## Matching Bonus

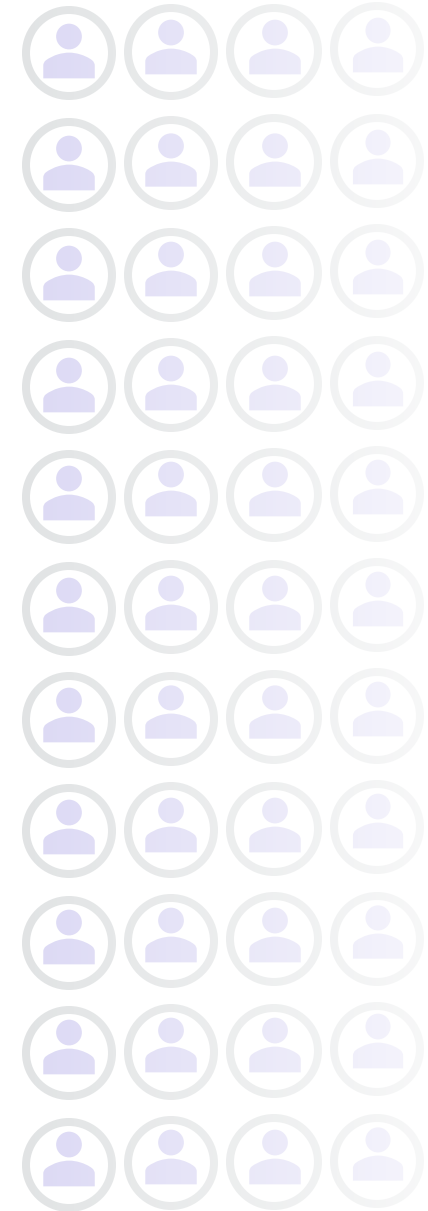
Gana por ayudar a tus equipos de ventas a cobrar



# Matching Bonus

Cuanto más ayudes a tu equipo a crecer, ¡**MÁS GANARÁS!**

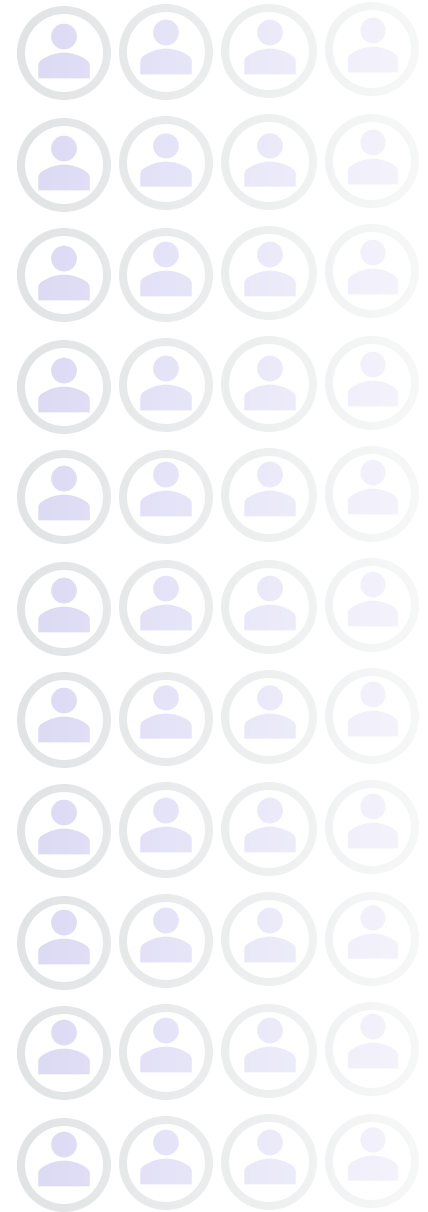
Obtén un % de TODAS las Comisiones de Base ganadas por tu equipo, hasta siete «generaciones».



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

# Matching Bonus

¡ESO SON SIETE GENERACIONES de Asociados de la marca, incluidos los socios que patrocinas y los que ellos patrocinan también!

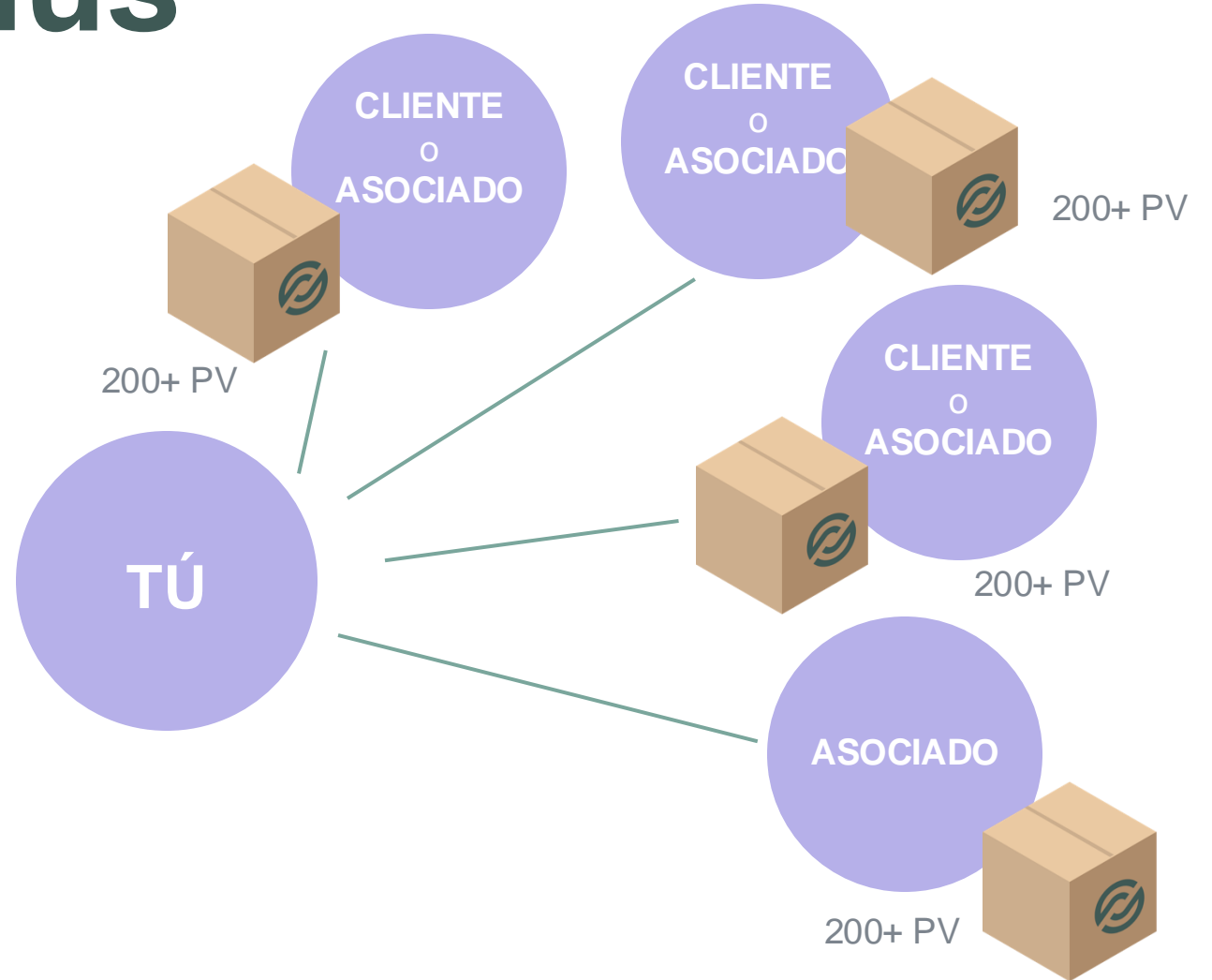


# Matching Bonus

## ¡A POR EL ORO!

Consigue la **CATEGORÍA ORO** vendiendo 200 PV o más a cuatro nuevos clientes o Asociados de la marca patrocinados personalmente en tus primeras ocho semanas.

*(Necesitas al menos un Asociado de la marca).*



# Matching Bonus

## ¡A POR EL ORO!

La **CATEGORÍA ORO** desbloquea tres generaciones de Matching Bonus **DE POR VIDA**.

Gana las generaciones 4 a 7 aumentando tus Comisiones de Base semanales y optimizando tu Income Position.

Generación	Requisitos	% Coincidencia de Comisiones de Base
1. <sup>a</sup>	CATEGORÍA ORO	15%
2. <sup>a</sup>	CATEGORÍA ORO	10%
3. <sup>a</sup>	CATEGORÍA ORO	5%
4. <sup>a</sup>	CATEGORÍA ORO + 500 \$ EN CB	5%
5. <sup>a</sup>	CATEGORÍA ORO + 1 000 \$ EN CB	5%
6. <sup>a</sup>	CATEGORÍA ORO + 1 IP OPTIMIZADA	5%
7. <sup>a</sup>	CATEGORÍA ORO + 2 IP OPTIMIZADAS	5%

(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

# Matching Bonus

---

## EJEMPLO



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

# Matching Bonus

## EJEMPLO

Gen 1 CB:  $5000 \$ \times 15 \% = 750 \$$



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

BC: 5000 \$

# Matching Bonus

## EJEMPLO

Gen 1 CB: 5000 \$ X 15 % = 750 \$

Gen 2 CB: 3000 \$ X 10% = 300 \$



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

BC: 5000 \$ 3000 \$

# Matching Bonus

## EJEMPLO

Gen 1 CB: 5000 \$ X 15 % = 750 \$

Gen 2 CB: 3000 \$ X 10% = 300 \$

Gen 3 BC: 2500 \$ X 5% = 125 \$



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

BC: 5000 \$ 3000 \$ 2500 \$



# Matching Bonus

## EJEMPLO

Gen 1 CB: 5000 \$ X 15 % = 750 \$

Gen 2 CB: 3000 \$ X 10% = 300 \$

Gen 3 CB: 2500 \$ X 5% = 125 \$

Gen 4 CB: 1000 \$ X 5% = 50 \$



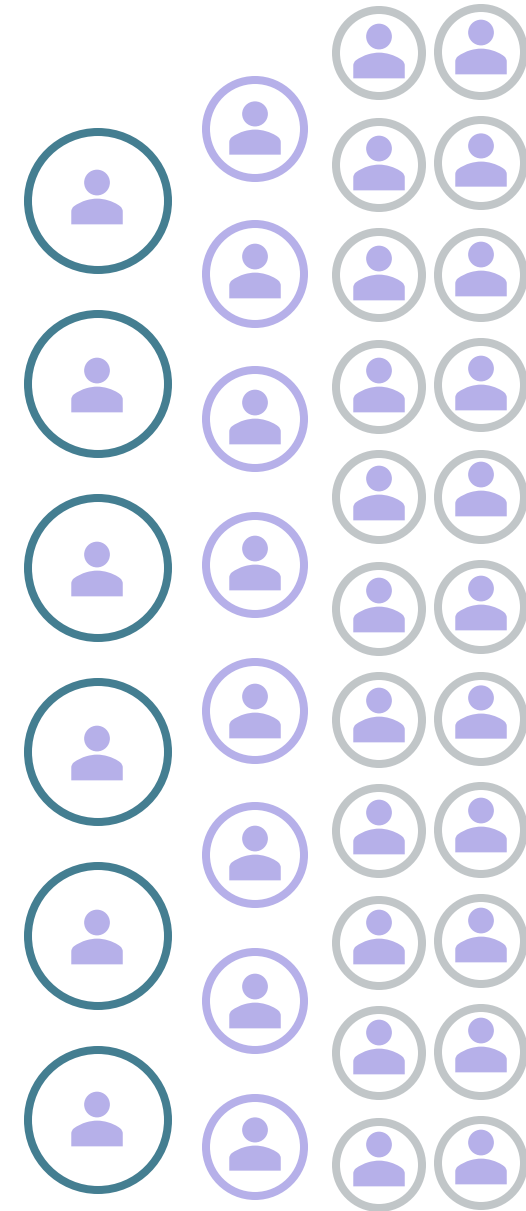
(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

BC: 5000 \$ 3000 \$ 2500 \$ 1000\$

# Matching Bonus

## EJEMPLO

Gen 1 CB: 5000 \$ X 15 % = 750 \$  
Gen 2 CB: 3000 \$ X 10% = 300 \$  
Gen 3 CB: 2500 \$ X 5% = 125 \$  
Gen 4 CB: 1000 \$ X 5% = 50 \$  
Gen 5 CB: 750 \$ X 5% = 35 \$



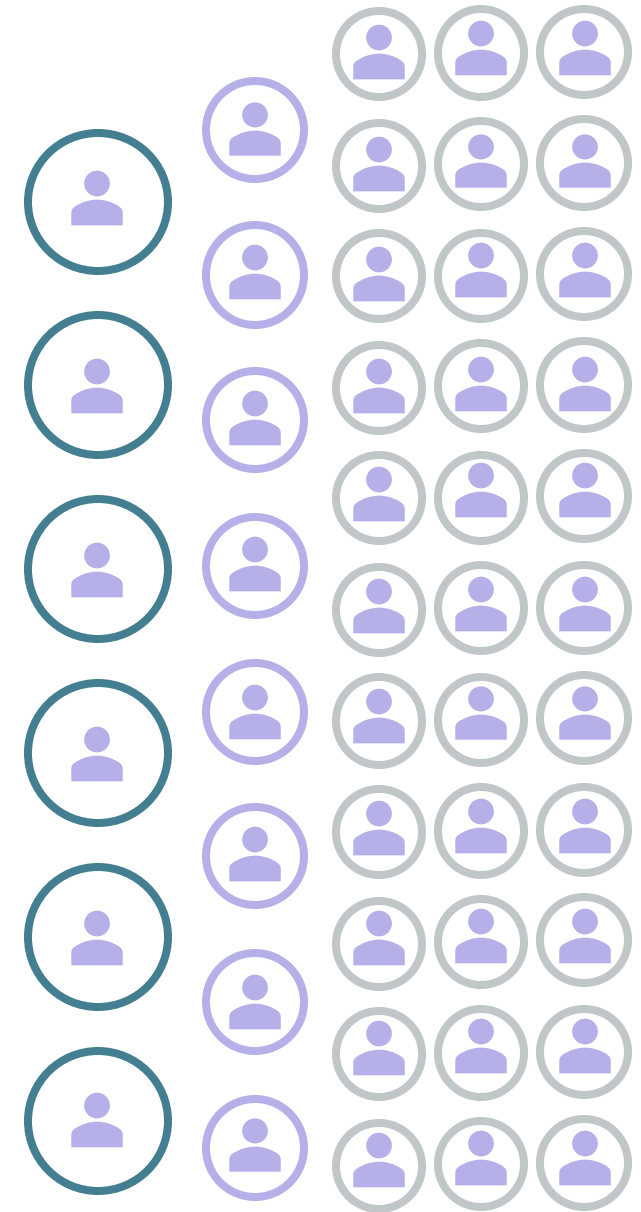
(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

BC: 5000 \$ 3000 \$ 2500 \$ 1000 \$ 750 \$

# Matching Bonus

## EJEMPLO

Gen 1 CB: 5000 \$ X 15 % = 750 \$  
Gen 2 CB: 3000 \$ X 10% = 300 \$  
Gen 3 CB: 2500 \$ X 5% = 125 \$  
Gen 4 CB: 1000 \$ X 5% = 50 \$  
Gen 5 CB: 750 \$ X 5% = 35 \$  
Gen 6 CB: 1000 \$ X 5 % = 50 \$



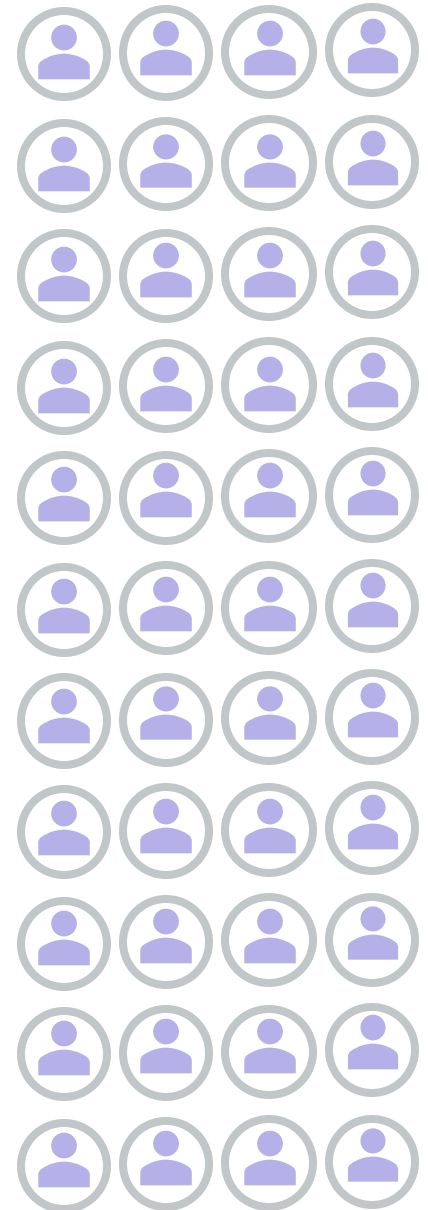
(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

BC: 5000 \$ 3000 \$ 2500 \$ 1000 \$ 750 \$ 1000 \$

# Matching Bonus

## EJEMPLO

Gen 1 CB: 5000 \$ X 15 % = 750 \$  
Gen 2 CB: 3000 \$ X 10% = 300 \$  
Gen 3 CB: 2500 \$ X 5% = 125 \$  
Gen 4 CB: 1000 \$ X 5% = 50 \$  
Gen 5 CB: 750 \$ X 5% = 35 \$  
Gen 6 CB: 1000 \$ X 5 % = 50 \$  
Gen 7 CB: 5000 \$ X 5% = 250 \$



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

BC: 5000 \$ 3000 \$ 2500 \$ 1000 \$ 750 \$ 1000 \$ 5000 \$

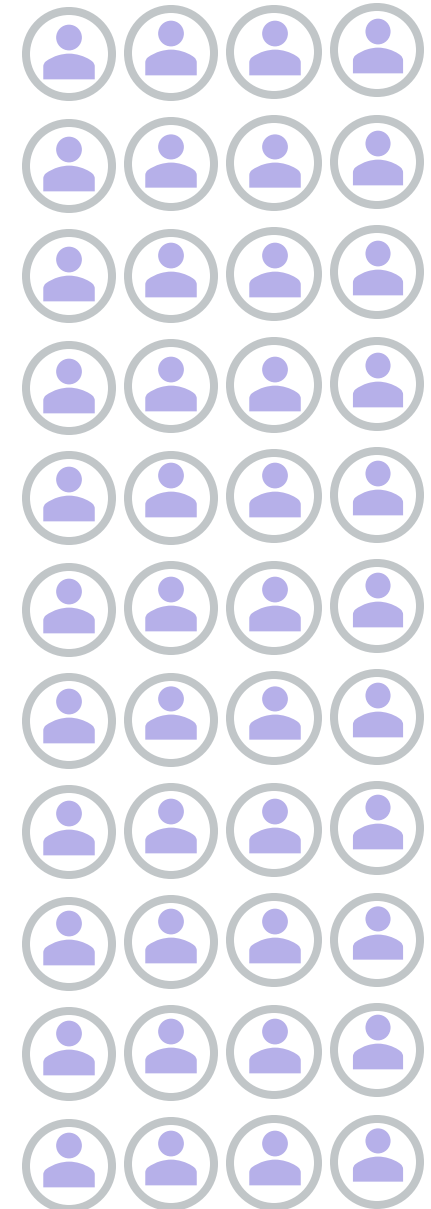
# Matching Bonus

## EJEMPLO

Gen 1 CB: 5000 \$ X 15 % = 750 \$  
Gen 2 CB: 3000 \$ X 10% = 300 \$  
Gen 3 CB: 2500 \$ X 5% = 125 \$  
Gen 4 CB: 1000 \$ X 5% = 50 \$  
Gen 5 CB: 750 \$ X 5% = 35 \$  
Gen 6 CB: 1000 \$ X 5 % = 50 \$  
Gen 7 CB: 5000 \$ X 5% = 250 \$

**TOTAL = 1560 \$**

(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

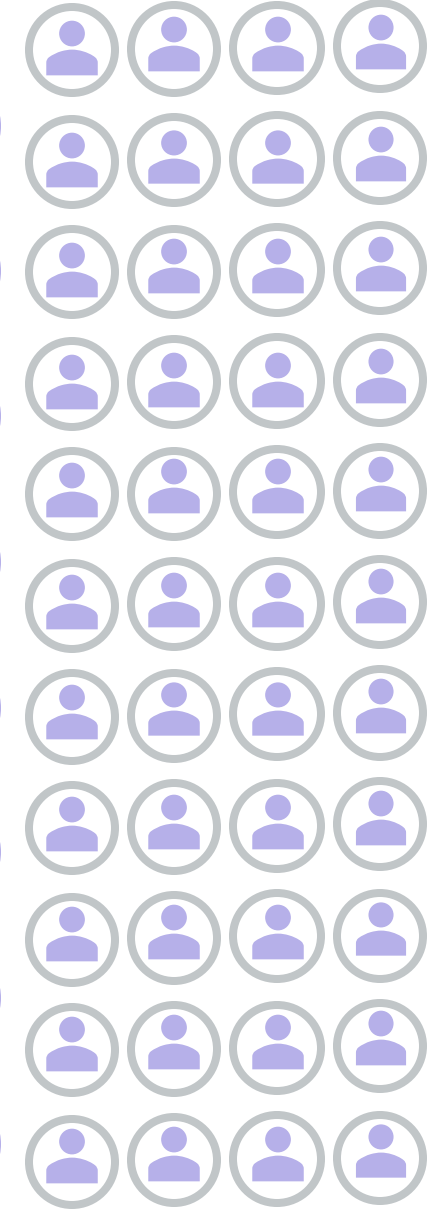


BC: 5000 \$ 3000 \$ 2500 \$ 1000 \$ 750 \$ 1000 \$ 5000 \$

# Matching Bonus

NO hay límite para la cantidad de Matching Bonuses que puedes ganar.

El Matching Bonus se paga con **COMPRESIÓN DINÁMICA**. Un Asociado de la marca elegible para comisiones con Categoría Oro ocupará un nivel generacional.



(Las cifras que se muestran suponen la condición de Doble Bono)

BC: 5000 \$ 3000 \$ 2500 \$ 1000 \$ 750 \$ 1000 \$ 5000 \$



# Business Rewards

Créditos para canjear como quieras

# Business Rewards

¡Consigue recompensas más allá de las comisiones y los bonos!

**GANA CRÉDITOS BUSINESS** por participar en actividades de desarrollo de negocio, como:

- Aumentar los PV de la Línea de Pago
- Patrocinar personalmente a nuevos clientes o Asociados de la marca.
- Mantener la suscripción
- Avanzar el título
- Asistir a eventos corporativos
- ... ¡y mucho más!



# Business Rewards

---

## DÓNALO

Haz una donación a una organización benéfica, patrocinada por Partner.Co.

## CONSÍGUELO

Canjea por productos Partner.Co, nuevas tecnologías, experiencias de lujo y viajes con ejecutivos y líderes de Partner.Co.

## SUÉÑALO

¡Diseña una recompensa única para ti! Llega a Chairperson para desbloquear la posibilidad de canjear los Créditos Business por tu sueño personalizado.

# 8 Tipos de Ingresos

INGRESOS INICIALES	INGRESOS RESIDUALES	INGRESOS DE BONOS
<p><b>1</b> Comisiones de Venta</p> <hr/> <p><b>2</b> Bonus de Nuevo Volumen</p>	<p><b>3</b> Comisiones de Base</p>	<p><b>4</b> Bono de Ahorro</p> <hr/> <p><b>5</b> Income Position Bonus</p> <hr/> <p><b>6</b> Bono de Línea de Pago</p> <hr/> <p><b>7</b> Matching Bonus</p> <hr/> <p><b>8</b> Business Rewards</p>



El plan de compensación más ventajoso y mejor pagado en el sector.

Plan de Compensación

2024