



Now it all
adds up®

設立: 1999年

従業員数: 約2,000名

CEO: アモス・ビーガン

主な お客様

会社概要: Vistexは事業活動に不可欠な販売や購買に関わる業務プロセスの最適化を支援します。企業にはプライシング、販売、ロイヤリティ、インセンティブなどの販促プログラムが多数存在しており、それら全ての資金の流れを把握し、売上と利益への影響を確認することは容易ではありません。Vistexは各施策の効果を数値化し、それらを確認して次のアクションを検討できるので、販促費を単なる追加費用ではなく、企業の成長のために利用できます。あらゆる業界の世界的なリーダー企業がビジネスを推進するためにVistexを日々利用しています。

事業領域: 農業、自動車、素材メーカー、化学、消費財、ファッション、食品、ハイテク、メディア・ライセンス、ライフサイエンス、物流、製造、音楽、石油・天然ガス、小売、通信、卸・商社

ウェブサイト: www.vistex.com/ja



事業所

北中米: ホフマンエステーツ (本社、アメリカ)、ロサンゼルス (アメリカ)、トロント (カナダ)、メキシコシティ (メキシコ)

ヨーロッパ: ロンドン (英国)、アッペンツェル (スイス)、ウッチ (ポーランド)、マドリード (スペイン)、ライプツィヒ (ドイツ)、ヴァルドルフ (ドイツ)、ボローニャ (イタリア)、ナポリ (イタリア)

中東・アフリカ: ケープタウン (南アフリカ)、ドバイ (UAE)

アジア: ハイデラバード (インド)、ムンバイ (インド)、シンガポール、東京 (日本)

オーストラリア: シドニー (オーストラリア)

中南米: カリ (コロンビア)、サンパウロ (ブラジル)

自動処理と解析ツールを駆使し、リアルタイムで知見を得ながら収益と利益を管理する企業向けソフトウェアとサービス

ミスを減らし、収益を積み上げ、利益率を高める。

ソフトウェア

企業の複雑な販売戦略を支援する包括的なソリューションを提供しています。販売施策の効果を可視化し示唆を得ることで、データに基づいた意思決定ができるようになります。



SAP向けソリューション

SAP S/4HANAおよびSAP Business Suiteを拡張する革新的なソリューション

- SAP Incentive Administration by Vistex
- SAP Paybacks & Chargebacks by Vistex
- SAP Data Maintenance by Vistex, resources option
- SAP Data Maintenance by Vistex, pricing option
- SAP S/4HANA for rights and royalty management by Vistex
- SAP Price Staging Hub by Vistex



SAP Industry Cloud ソリューション

(Vistexが提供する営業向けソリューション)

- SAP Channel Program Management by Vistex
- SAP Vendor Program Management by Vistex
- SAP Extended Price Management by Vistex
- SAP Rights and Royalty Management by Vistex, cloud edition



農業ビジネス向けソリューション

SAP S/4HANAおよびSAP Business Suiteに統合できる企業向け農業ビジネスモジュール

- SAP Farm Management by Vistex
- SAP Grower Management for Perishables by Vistex



Go-to-Market Suite®

あらゆるERPと連携でき、収益増や経費減に貢献して販売施策に変化をもたらすクラウドソリューション

- Vendor Funding
- Rights & Royalties
- Trade & Channel
- Pricing Staging Hub
- Price Management
- VIBES
- Performance Incentives



RevFlo

VistexのプライシングデータをSalesforceに統合できるアプリケーション



VantageView

高品質な市場データを収集して適確なプライシングが可能になる市場分析のためのプラットフォーム

サービス

お客様の販売施策プログラムを最適化し、Vistexへの投資から得られる価値を最大化するためのサービスを提供します。



ソリューションデリバリー

実装からアップグレード、導入後のサポートまでをエキスパートが支援します。



ビジネスアドバイザー

分析力と問題解決力のあるコンサルタントグループがプロジェクトの成功を支援します。



データサイエンス

AIと機械学習を駆使してデータを活用し、プライシング戦略を見直すことで、収益力強化のための道筋を見出します。



分析

パフォーマンスとROIを測定し、リアルタイムの情報に基づいた意思決定に貢献します。



販売施策の実行支援

エキスパートがお客様のチームの一員として、最高水準の販売施策を管理します。



グローバル決済

より高い柔軟性とセキュリティに加え、より短い支払いサイクルと低コストでの決済を実現します。



サポートとトレーニング

国内外のサポートチームがオンラインや対面でトレーニングプログラムを提供します。

Vistex®、Go-to-Market Suite® およびその他のVistex社のグラフィックス、ロゴ、サービス名は、Vistex社が米国およびその他の各国で使用
する商標、登録商標およびトレードドレスです。書面による許可なく、いかなる形式、目的であっても、本資料のいかなる部分も複製、
送信することはできません。本資料に記載された情報は、予告なしに変更されることがあります。

Vistex®

Now it all
adds up™



info@vistex.com | www.vistex.com/ja

© Copyright 2024 Vistex, Inc. All rights reserved.