

会社概要

Vistexは、アメリカ合衆国シカゴに本社をおき、世界中で販売施策管理の最適化ソリューションを提供するパイオニア企業です。Vistexソリューションは、取引契約、販売チャネル・購買チャネル別施策、プライシング、インセンティブ、権利およびロイヤリティなどの多様な販売施策を包括的に管理します。企業とビジネスパートナーとの間で発生するコストを削減し、収益の向上に貢献します。

業種・業界ごとに最適化されたVistexのソフトウェアおよびサービスは、オンプレミス向けおよびクラウドにて提供されています。Vistexの販売戦略策定、ソフトウェア導入、導入後のサポートと分析サービスにより、販売施策の開始から完了までの全パフォーマンスにおいて、これまでにない可視性が実現します。

事業領域

消費財、食品、卸・商社、小売、ライフサイエンス、ハイテク、製造、自動車、素材メーカ、化学、通信、農業、メディア&ライセンス、音楽

ウェブサイト

www.vistex.com

事業所

USA: Hoffman Estates, IL (本社); Chicago, IL; Kent, WA; Los Angeles, CA

カナダ: Fredericton, NB

ヨーロッパ: London, UK; Appenzell, Switzerland; Lodz, Poland; Madrid, Spain; Moscow, Russia; Walldorf, Germany

中東・アフリカ: Cape Town, South Africa; Dubai, UAE

アジア: Hyderabad, India; Mumbai, India; Singapore; Tokyo, Japan

オーストラリア: Sydney

南アメリカ: Cali, Colombia; Mexico City, Mexico; São Paulo, Brazil

従業員数

1,500以上 (連結、2022年3月現在)

CEO

Sanjay Shah, 創業者 兼 最高経営責任者

設立

1999年

販売施策の専門知識と幅広い業界知識で、多様な業種の複雑なビジネス課題を解決します



販売戦略の策定支援・ソフトウェアの導入と分析サービスを通じて 販売施策管理の最適化を包括的にサポートします

ソフトウェア 販売施策における一連のサイクルを管理するVistexソリューションは、企業の市場活動における複雑な課題を解決し、将来のビジネスチャンスに貢献します。Vistexのソフトウェアは、オンプレミス、クラウド、またはハイブリッドのいずれの環境でも運用可能であり、販売施策により優れた収益性を保証します。



Solutions for SAP
SAPソフトウェア向けの革新的な拡張ソリューション

- SAP Incentive Administration
- SAP Paybacks & Chargebacks
- SAP Data Maintenance for ERP – Resources
- SAP Data Maintenance for ERP – Pricing
- Payment Resolution



- SAP Incentive Administration by Vistex for SAP S/4HANA
- SAP Paybacks & Chargebacks by Vistex for SAP S/4HANA
- SAP Data Maintenance for ERP – Resources by Vistex for SAP S/4HANA
- SAP Data Maintenance for ERP – Pricing by Vistex for SAP S/4HANA
- SAP S/4HANA® for rights and royalty management by Vistex



Agribusiness Solution
農業用のSAP統合モジュール

- SAP Farm Management by Vistex
- SAP Grower Management for Perishables by Vistex
- SAP Farm Management by Vistex for SAP S/4HANA
- SAP Grower Management for Perishables by Vistex for SAP S/4HANA



channelConduit Suite
間接販売チャンネルを強化するソフトウェア

- channelMDF
- channelPlans
- channelMarketplace
- channelRebates
- channelPromotions
- channelRewards
- channelPay

Go-to-Market Suite®

収益の促進、支出の抑制、結果に繋がるアクションを支援するモジュラーベースの企業向けアプリケーション



- Master Data
- Price Management
- Rights & Royalties
- Trade & Channel
- Vendor Funding
- Performance Incentives

サービス お客様がVistexソリューションを適切に導入できるように支援し、ソフトウェアプログラムを長期的に最適化することを目的としたプロフェッショナルサービスです。また、Vistexソリューションの価値を最大限に引き出す特別なトレーニングを受けた熟練コンサルタントが、多種多様な業界における深い知識をもってソリューションを提供します。



戦略
投入したリソースの効率と販売施策の効果を向上させるコンサルティングサービスを提供します。



分析
パフォーマンスとROIを測定し、リアルタイムの情報に基づいたビジネス上の決定を可能とします。



ビジネスアドバイザー
問題分析と解決のスキルを持ったコンサルタントグループがプロジェクトの成功をもたらします。



CRM との統合
お客様の販売施策や市場活動の適切な管理に向けてCRMを拡張し、ビジネスに360度の可視性を与えます。



プログラムデリバリー
最高クラスの施策管理を提供するために、エキスパートがチームの一員として機能します



グローバル決済
より高い柔軟性とセキュリティに加え、短い支払いサイクルと低コストでの決済を実現します。



ソリューションデリバリー
実装からアップグレード、および導入後のサポートまで、エキスパートが支援を行います。



サポートとトレーニング
国内外のサポートチームがオンラインと対面でのトレーニングプログラムを提供します。